



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-de-developpement-commercial-f-h-19>

Chargé de développement commercial F/H

Description

Missions principales:

Développement de portefeuille: Prospecter de nouveaux clients (PME, TPE, indépendants) et identifier les opportunités de croissance.

Gestion des relations clients: Assurer un suivi de proximité avec les clients existants, recueillir leurs besoins et proposer des services adaptés.

Suivi des indicateurs de performance: Analyser et suivre les KPIs pour ajuster les actions commerciales et atteindre les objectifs fixés.

Proposition d'offres: Travailler avec les équipes comptables et fiscales pour construire des offres de services adaptées aux besoins identifiés.

Participation aux événements professionnels: Représenter le cabinet lors de salons, conférences et autres événements pour développer le réseau et la visibilité.

Qualifications

Profil recherché:

Formation: BAC+3 à BAC+5 en commerce, marketing, gestion ou équivalent.

Expérience: Une expérience dans le domaine commercial, idéalement en cabinet d'expertise-comptable ou dans le secteur des services professionnels.

Compétences clés:

- Excellentes capacités de communication et de négociation
- Bonne compréhension des enjeux de la comptabilité et de la fiscalité
- Fort esprit d'analyse et orientation résultats
- Maîtrise des outils CRM et du Pack Office

Qualités personnelles: Autonomie, proactivité, sens du relationnel, rigueur et adaptabilité.

Ce que notre client propose:

Un environnement de travail stimulant et bienveillant
Des opportunités de formation continue et de développement professionnel
Une rémunération attractive, assortie de primes sur objectifs
Participation à des projets innovants et à l'amélioration continue de leurs services

Organisme employeur

WINSEARCH - LILLE AEC

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste

59183, DUNKERQUE, DUNKERQUE, France

Salaire de base

35000 € - Salaire de base
45000 €

Date de publication

3 janvier 2025 à 16:04

Valide jusqu'au

02.02.2025

Comment postuler?

Si cette offre vous intéresse, n'hésitez pas à postuler. WINSEARCH vous accompagnera tout au long du processus de recrutement. Votre candidature sera traitée de manière confidentielle.