



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-de-developpement-commercial-f-h-20>

Chargé de développement commercial F/H

Description

Missions principales:

Développement de portefeuille: Prospecter de nouveaux clients (PME, TPE, indépendants) et identifier les opportunités de croissance.

Gestion des relations clients: Assurer un suivi de proximité avec les clients existants, recueillir leurs besoins et proposer des services adaptés.

Suivi des indicateurs de performance: Analyser et suivre les KPIs pour ajuster les actions commerciales et atteindre les objectifs fixés.

Proposition d'offres: Travailler avec les équipes comptables et fiscales pour construire des offres de services adaptées aux besoins identifiés.

Participation aux événements professionnels: Représenter le cabinet lors de salons, conférences et autres événements pour développer le réseau et la visibilité.

Qualifications

Profil recherché:

Formation: BAC+3 à BAC+5 en commerce, marketing, gestion ou équivalent.

Expérience: Une expérience dans le domaine commercial, idéalement en cabinet d'expertise-comptable ou dans le secteur des services professionnels.

Compétences clés:

- Excellentes capacités de communication et de négociation
- Bonne compréhension des enjeux de la comptabilité et de la fiscalité
- Fort esprit d'analyse et orientation résultats
- Maîtrise des outils CRM et du Pack Office

Qualités personnelles: Autonomie, proactivité, sens du relationnel, rigueur et adaptabilité.

Ce que notre client propose:

Un environnement de travail stimulant et bienveillant

Des opportunités de formation continue et de développement professionnel

Une rémunération attractive, assortie de primes sur objectifs

Participation à des projets innovants et à l'amélioration continue de leurs services

Organisme employeur
WINSEARCH - LILLE AEC

Type de poste
Temps plein

Secteur
ACTIVITÉS DES AGENCES DE
PLACEMENT DE MAIN-
D'OEUVRE

Lieu du poste
62160, BOULOGNE SUR MER,
BOULOGNE SUR MER, France

Salaire de base
35000 € - **Salaire de base**
45000 €

Date de publication
3 janvier 2025 à 16:04

Valide jusqu'au
02.02.2025

Comment postuler?

Si cette offre vous intéresse, n'hésitez pas à postuler. WINSEARCH vous accompagnera tout au long du processus de recrutement. Votre candidature sera traitée de manière confidentielle.