



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-de-developpement-commercial-f-h-62>

Chargé de Développement Commercial F/H

Description

Rejoignez un acteur majeur de la transition énergétique. Dalkia, filiale du groupe EDF, propose à ses clients, Collectivités et Entreprises, des solutions innovantes pour réaliser des économies d'énergie et favoriser le développement des énergies renouvelables.

Dans le cadre d'un remplacement, nous recherchons un Chargé de Développement Commercial pour l'agence commerciale Midi-Pyrénées, rattaché au Directeur d'Agence Commerciale. Le poste est basé à Toulouse (31).

L'Agence Commerciale porte un chiffre d'affaires d'environ 70 millions d'euros. Les affaires sont réparties sur tout Midi-Pyrénées et comprennent des clients tertiaire, santé, collectivités, bâtiments communaux.

Vos missions :

- Porter et atteindre les objectifs de l'agence commerciale,
- Développer votre portefeuille d'affaires,
- Piloter les affaires et/ou grands comptes de l'agence dont vous avez la responsabilité,
- Garantir le déploiement des offres,
- Assurer les négociations commerciales et contractuelles des principaux contrats,
- Veiller au respect de la Politique de Prix de Vente,
- Valider la fiche de synthèse des affaires,
- Organiser les GO-NO-GO et les démarches de revue de projets et d'offres,
- S'assurer de la bonne tenue à jour du Système d'Information Commerce (SIC),
- Veiller à assurer, sur son périmètre, la bonne coordination avec les autres filières dans le respect des procédures,
- Prendre en compte les aspects QSE et réglementaire dans les propositions commerciales,
- Veiller au respect des processus, procédures et modes opératoires, définis par le Groupe et participer à leur amélioration,
- Participer au retour d'expérience et diffusion des bonnes pratiques.

Qualifications

De formation Ingénieur en génie thermique / climatique ou équivalent, vous avez occupé un ou plusieurs poste(s) similaire(s) de développement commercial dans le milieu de l'énergie avec une forte proximité client sur des contrats de moyen et long terme.

Vos atouts :

- Expérience dans le secteur énergétique et développement durable,
- Expérience sur les appels d'offres « marchés de l'énergie et services énergétiques »,
- Capacité à convaincre,
- Adaptabilité et souplesse clients,
- Aisance relationnelle,
- Pugnacité, persévérance,
- Parfaite maîtrise du pack office et des outils de communication.

Organisme employeur

DALKIA

Type de poste

Temps plein

Secteur

PRODUCTION ET DISTRIBUTION
DE VAPEUR ET D'AIR
CONDITIONNÉ

Lieu du poste

31555, TOULOUSE, TOULOUSE,
France

Date de publication

21 décembre 2025 à 12:03

Valide jusqu'au

20.01.2026

Si ce beau challenge vous intéresse, rejoignez-nous !!