



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-de-developpement-commercial-f-h-6>

Chargé de développement Commercial F/H

Description

Dalkia, filiale du groupe EDF spécialisée dans les services énergétiques met son expertise au service de ses clients pour développer, réaliser et gérer des solutions innovantes, plus écologiques et plus économiques pour une croissance plus durable.

Le groupe relève chaque jour le défi de la transition énergétique. Études, ingénierie, achats d'énergie, exploitation, maintenance des installations et travaux : nos équipes interviennent sur toute la chaîne de conception et de gestion de l'énergie, et tous nos services s'effectuent dans une optique de développement durable.

Dans ce cadre, nous recherchons un ingénieur commercial pour renforcer nos équipes. Sous la responsabilité du Directeur de l'Agence commerciale Nord Pas de Calais et en véritable chef d'orchestre de nos projets d'envergure, vous serez en charge du développement de notre portefeuille d'affaires.

Au quotidien :

Vous définissez et animez les plans d'actions commerciales en respectant les objectifs et les orientations définis

Vous ciblez de nouveaux prospects et vous développez l'activité commerciale

Vous accombez les études dans la conception de la solution technique

Vous négociez avec vos clients afin de définir l'offre la plus adaptée et vous établissez un partenariat durable

Vous accombez vos collègues chargés de l'exploitation et/ou de clientèle au démarrage du contrat.

Et après ?

Chez Dalkia, nous avons une conviction : Votre expertise est notre plus grande valeur ajoutée ! Aussi, nous vous aidons à la développer. Car lorsque vous évoluez, c'est l'entreprise qui évolue.

Le métier d'ingénieur d'affaires vous ouvre de nombreuses opportunités pour la suite de votre carrière chez Dalkia. En fonction de vos envies et de vos objectifs, et des besoins de l'entreprise, vous pouvez choisir de développer vos talents commerciaux, d'exploitant ou encore votre expertise technique.

Qualifications

De formation technique (Bac+5, Ecole d'ingénieur), vous disposez d'une expérience d'au moins 5 ans dans la vente de prestations de services techniques idéalement énergétiques.

Vos atouts :

Engagement

Sens de la performance

Aisance relationnelle

Innovation et créativité

Force de conviction

Un dernier mot pour vous convaincre ?

En intégrant Dalkia, vous rejoignez un collectif de femmes et d'hommes passionnément engagés dans la mise en œuvre des énergies de demain

Un travail utile, qui a du sens et qui valorise vos compétences

Organisme employeur

DALKIA

Type de poste

Temps plein

Secteur

PRODUCTION ET DISTRIBUTION
DE VAPEUR ET D'AIR
CONDITIONNÉ

Lieu du poste

59350, LILLE, LILLE, France

Date de publication

25 août 2024 à 13:02

Valide jusqu'au

24.09.2024

L'employabilité des parcours professionnels pour évoluer, des possibilités d'apprendre et de progresser

L'innovation – une culture d'entreprise centrée sur l'audace, l'agilité et la transformation

Une rémunération globale attractive

La sécurité – la vôtre et celle des autres – comme priorité première.

Le poste est basé à Rouen