



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-de-developpement-commercial-f-h-7>

Chargé de développement commercial F/H

Description

Vos missions :

Rattaché au Directeur commercial, vous avez la charge de :

- Mettre en œuvre et déployer sur le terrain la stratégie commerciale en lien avec les objectifs de l'entreprise et avec les collaborateurs en interne, en garantissant la satisfaction client ;
- Développer le portefeuille clients et prospecter de nouvelles opportunités d'affaires sur votre zone géographique (Régions Ile de France, Hauts de France, Haute Normandie) ;
- Analyser le marché, suivre les tendances et adapter l'offre commerciale en conséquence ;
- Assurer la gestion, le suivi et la fidélisation des clients existants (remplissage des outils commerciaux, reporting auprès du Directeur commercial) ;

Organisme employeur

ABAKA CONSEIL

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

95127, CERGY, CERGY, France

Date de publication

29 août 2024 à 09:01

Valide jusqu'au

28.09.2024

Qualifications

Votre profil :

Vous possédez une formation supérieure en commerce ou équivalent de niveau Bac+3 minimum, complétée par une expérience d'au moins 5 ans sur une fonction de commercial terrain. Vous avez une connaissance approfondie de l'univers BtoB tels que les clients industriels, les prescripteurs (architectes, constructeurs immobiliers etc.), ou encore les constructeurs de maisons individuelles. Une connaissance du monde du négoce sera appréciée.

Doté d'un esprit « développeur d'affaires », vous êtes reconnu pour votre autonomie, votre forte capacité à négocier et à tisser des relations commerciales durables.

Vous maîtrisez parfaitement les indicateurs commerciaux (CA, marge brute, nette etc.) et les outils informatiques. Votre excellente communication, tant à l'écrit qu'à l'oral, est indispensable pour réussir dans ce poste.