



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-de-developpement-commercial-paris-f-h>

CHARGE DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL PARIS F/H

Description

Au sein de la Direction Partenaires, votre mission consiste à démarcher et référencer nos futurs partenaires (restaurants, hôtels & chambres d'hôtes, instituts de beauté). Le poste est basé à Paris.

Dans le cadre de cette mission, vous serez notamment amené à :

- Identifier les cibles potentielles
- S'assurer que les prospects répondent au cahier des charges Wonderbox
- Approcher les prospects par téléphone / mail / réseaux sociaux afin de leur présenter les modalités du partenariat, négocier le contenu des prestations et contractualiser avec eux un partenariat
- Mener ponctuellement des actions de prospection « terrain »
- Assurer le reporting continu de l'activité auprès de votre manager

Vous travaillez sous la supervision du Manager Sourcing France à qui vous reporterez.

Qualifications

- Idéalement issu d'une école de commerce ou université, de niveau bac+3 minimum

Organisme employeur
MULTIPASS

Type de poste
Temps plein

Secteur
AUTRES ACTIVITÉS
RÉCRÉATIVES ET DE LOISIRS

Lieu du poste
75115, PARIS 15, PARIS, France

Date de publication
10 septembre 2024 à 11:04

Valide jusqu'au
10.10.2024

- 1ere Expérience réussie en tant que commercial / chargé de développement commercial
- Résilience naturelle
- Goût pour la vente / Très bonne capacité de négociation
- Excellent sens relationnel, esprit d'équipe, sens du résultat
- La connaissance du secteur du tourisme-loisirs serait un plus