



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-de-developpement-commercial-sedentaire-f-h>

Chargé de développement commercial sédentaire F/H

Description

Rattaché à la Direction, vous rejoindrez l'équipe commerciale de Nice composée d'un vendeur sur site et une designer d'espaces. Vous travaillerez en étroite collaboration avec notre chargé d'affaires.

Développement commercial (cœur du poste – 70 % du temps)

- Traiter les premiers contacts entrants et comprendre leurs besoins,
- Identifier de nouveaux prospects en faisant de la veille via Internet, LinkedIn et autres outils digitaux.
- Établir le premier lien (téléphone, mail, réseaux pro) et éveiller l'intérêt du prospect,
- Qualifier les leads et les transmettre aux commerciaux chargés des rendez-vous et du closing,
- Préparer et structurer la future mise en place d'un CRM, en exploitant les outils numériques et l'intelligence artificielle pour booster l'efficacité de la prospection.

Support au Directeur Général (≈ 30 % du temps)

- Organisation de l'agenda et des réunions,
- Suivi administratif de dossiers spécifiques,
- Réponse aux appels d'offre,
- Aide ponctuelle à la préparation de supports et documents de pilotage.

Qualifications

- Bac+3 minimum, avec une première expérience de 1 an mini en prospection BtoB, business development ou relation client. Nous ouvrons également ce poste à un titulaire d'un master avec une alternance significative dans le développement commercial.
- Vous aimez convaincre, créer du lien et être le premier point de contact avec un prospect,
- Vous êtes à l'aise avec les outils digitaux, les CRM, et curieux(se) des nouvelles technologies (IA, automatisation),
- Vous êtes dynamique, dégourdi(e), avec une vraie facilité relationnelle,

Organisme employeur
BUROSTOCK

Type de poste
Temps plein

Secteur
COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) DE
MOBILIER DE BUREAU

Lieu du poste
France

Salaire de base
28000 € - **Salaire de base**
35000 €

Date de publication
30 octobre 2025 à 08:04

Valide jusqu'au
22.11.2025