



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-de-developpement-et-animation-commerciale-rennes-f-h-3>

Chargé de développement et animation commerciale - Rennes F/H

Description

Rattaché/e au Responsable régional, vous aurez pour missions :

Animation continue et formation des distributeurs régionaux non spécialisés
Établissement d'un plan d'animation annuel vous permettant d'assurer une animation constante des distributeurs non spécialisés de votre région (Banques, courtiers généralistes...), afin d'atteindre vos objectifs de nouvelle production

Réaliser un suivi quantitatif et qualitatif des animations

Identification des nouveaux partenaires susceptibles de distribuer les solutions à court terme, pour nouer des partenariats de long terme

Véhiculer la stratégie de distribution régionale définie par le Responsable de Développement Régional

Coordonner les animations des partenaires exclusifs avec les Mandataires

Créer une présence institutionnelle forte, en se faisant connaître auprès des cercles économiques régionaux

Assurer la vente de contrats d'assurance-crédit, en menant des propositions et négociations commerciales sous l'impulsion des distributeurs

S'assurer de la bonne implémentation des nouvelles polices signées jusqu'à leur activation

Participer activement à l'amélioration des process

Contribuer au développement de nouvelles offres ou à l'amélioration des offres existantes

Organisme employeur
CCLD Bordeaux

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
35238, RENNES, RENNES, France

Salaire de base
50000 € - **Salaire de base**
55000 €

Date de publication
1 septembre 2024 à 19:02

Valide jusqu'au
01.10.2024

Qualifications

Doté(e) d'une forte culture du résultat, vous êtes un Développeur H/F et avez à votre actif au moins 3 ans d'expérience en qualité de commercial/e, Chargé/e d'affaires ou animateur/trice réseaux, dans le domaine du financement auprès d'une clientèle btob.

Rigoureux(se), organisé(e) et autonome, vous maîtrisez les techniques de vente et êtes en mesure d'animer un large réseau de partenaires.

Votre excellent sens du relationnel, votre écoute active et votre capacité d'adaptation, vous permettent d'être à l'aise avec une diversité d'interlocuteurs.

Vous aimez relever les challenges et souhaitez être associé(e) à une marque reconnue tout en étant fortement accompagné(e) ? Alors, rejoignez-les !

Les avantages proposés, en plus de votre salaire fixe attractif, sont des primes sur objectifs, un véhicule de fonction, des RTT, de l'intéressement/participation et un super CE !

Vous serez bien entendu formés et accompagnés les premiers mois, afin de pouvoir prendre vos fonctions dans les meilleures conditions.