



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-de-prospection-sales-development-representative-f-h>

Chargé de prospection (Sales Development Representative) F/H

Description

Stilog I.S.T., filiale d'ICE Groupe, est un pionnier français dans le développement de logiciels de planification et de gestion des ressources. Notre logiciel, Visual Planning, est utilisé par plus de 5000 sociétés et 200 000 utilisateurs à travers le monde.

Nous sommes animés par de fortes valeurs et la volonté de soutenir le développement individuel de nos collaborateurs.

Rejoindre Stilog I.S.T. en tant que Chargé(e) de prospection commerciale (SDR) est une chance unique pour les talents passionnés par les nouvelles technologies et le développement commercial. Vous intégrerez une équipe dynamique, au sein d'une entreprise leader dans les applications de planification et de pilotage des ressources.

Avec une croissance constante et une présence internationale, Stilog I.S.T. offre un environnement stimulant pour développer vos compétences et révéler votre potentiel.

Mission

En tant que Chargé(e) de prospection, vous serez intégré(e) à l'équipe commerciale France et travaillerez en étroite collaboration avec le service Marketing.

Votre mission principale sera de contribuer au développement commercial en menant des actions de prospection ciblées pour générer de nouvelles opportunités de vente.

- Vous utiliserez toutes les sources à votre disposition pour alimenter, mettre à jour et développer une base de prospection solide.
- Vous déploierez une stratégie de prospection pour identifier les besoins des prospects en utilisant les outils digitaux à votre disposition.
- Vous pourrez également être chargé(e) de qualifier les leads entrants voire de réaliser certaines présentations initiales de notre offre.
- Votre mission sera axée sur la prospection des PME/ETI dans divers secteurs d'activités tels que l'industrie, les services, le BTP, la recherche, etc...

Rejoindre notre équipe, c'est s'engager dans une expérience humaine bienveillante avec une excellente ambiance de travail.

Qualifications

Profil idéal :

Organisme employeur
STILOG IST

Type de poste
Temps plein

Secteur
PROGRAMMATION
INFORMATIQUE

Lieu du poste
92050, NANTERRE, NANTERRE,
France

Date de publication
2 octobre 2025 à 17:04

Valable jusqu'au
01.11.2025

Vous êtes diplômé(e) d'une école de commerce ou avez une première expérience réussie en prospection, idéalement chez un éditeur de logiciels.

- Vous avez un fort intérêt pour les nouvelles technologies et êtes à l'aise dans les environnements informatiques.
- Vous faites preuve de rigueur, de proactivité, et avez le goût du résultat.
- Vous avez envie de convaincre vos interlocuteurs et avez une première pratique d'un logiciel de prospection.
- Toutes nos offres sont ouvertes aux personnes en situation de handicap.

Avantages :

- Profitez d'un package salarial attractif avec une part fixe et variable.
- Bénéficiez de 2 jours de télétravail par semaine pour un meilleur équilibre vie professionnelle/vie personnelle.
- Accédez à un restaurant inter-entreprise, RTT, et remboursement de transport à hauteur de 50%. 📄
- Recevez un ordinateur et tous les équipements nécessaires pour votre travail.
- Profitez de formations internes sur notre produit.
- Accédez à une salle de sport, une piscine, et une cafétéria dans le bâtiment. 📄 📄 📄 📄
- Recevez des goodies de bienvenue pour bien démarrer votre aventure avec nous.