



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-detudes-commerciales-f-h>

Chargé d'études commerciales F/H

Description

Le métier de ce **groupement d'achat** repose sur le fondement suivant : **favoriser une économie solidaire, équitable et respectueuse des Humains et de l'environnement.**

Il doit sa réussite aux relations humaines, véritable socle de sa culture, mis au service de ses collaborateurs et de ses adhérents.

Venez donner du sens à votre engagement quotidien en valorisant votre expertise dans le **secteur des sociétés de nettoyage** ; agissez enfin en toute **autonomie** et devenez le **support attendu** des équipes commerciales.

Tout comme les autres **experts**, vous êtes celui qui a toute capacité à **accompagner les adhérents** dans la recherche d'optimisation de leur budget , vous êtes **un créateur de valeur** dans un environnement où **vous aurez toute liberté pour exercer vos talents de négociateur avisé et intègre.**

La **pertinence** du modèle de notre client continue d'offrir, avec enthousiasme, à **possibilité d'accueillir de nouveaux collaborateurs.**

Organisme employeur

ADITO RH

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRE MISE À DISPOSITION DE RESSOURCES HUMAINES

Lieu du poste

13001, AIX EN PROVENCE, AIX EN PROVENCE, France

Salaire de base

40000 € - **Salaire de base**
50000 €

Date de publication

25 octobre 2024 à 13:02

Valide jusqu'au

24.11.2024

Nous avons donc besoin de vous **dans le cadre d'une création de poste.**

Votre contribution vous permettra ainsi de devenir **l'expert de référence sur qui il sera naturel de s' appuyer.**

Votre objectif principal sera de participer au développement du portefeuille des adhérents de ce marché et de par votre suivi à sa fidélisation.

Ce que vous ferez :

- Vous **répondrez aux demandes des délégués régionaux** qui auront détecté une besoin chez les adhérents, vous êtes leur premier support
- Vous **identifierez le besoin précis** et les attentes
- Vous **travaillerez** à la rédaction d'un cahier des charges (aidé par un(e) assistant(e))
- Vous **solicitez** les différents fournisseurs
- Vous **organiserez la consultation et animerez** les réunions de soutenances
- Vous **négociez les contrats**
- Vous **accompagnerez dans la durée les adhérents**
- Enfin vous **développerez les différents services et apporterez une**

réelle plus-value technique

Sous la responsabilité du **Chef du marché**, vous êtes **aidé par un(e) assistant(e)** qui vous accompagne sur la partie administrative de votre mission.

Qualifications

Rejoignez notre client si vous **connaissez l'environnement des sociétés de nettoyage** et venez libérer vos talents de négociateur.

Vous allez réussir car :

- On vous reconnaît **un vif esprit d'analyse**, une aisance avec les chiffres et une **qualité relationnelle**, naturellement liante .
- C'est aussi parce que vous êtes **force de proposition, à l'écoute** de ceux qui vous entourent tout en agissant avec **loyauté et générosité** que vous libérerez cet esprit de service qui vous caractérise.
- Vous êtes **de formation supérieure et avez fait preuve de pragmatisme** lors de vos 1ères expérience

N'attendez plus, postulez !

Le bonus qui permettra de vous démarquer :

- la qualité de la relation est pour vous un prérequis

Conditions :

- Vous avez **la responsabilité d'une partie du suivi de la Région Sud de la France**
- Poste idéalement basé entre Lyon et Marseille
- **Statut Cadre, déplacement fréquent** avec plusieurs nuits à l'hôtel à prévoir dans la semaine
- **Rémunération globale annuelle** comprise entre 40 et 50 KE
- **Rémunération brut annuelle** comprise en 35 et 43 KE
- **intéressement/participation pouvant représenter 3 mois de salaire**
- Avantages sociaux : **Abondement à 300% sur PEE**, contrat santé attractif, chèque cadeaux Noel et rentrée scolaire
- **Véhicule à votre disposition**