



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-e-daffaires-mecanique-f-h>

CHARGÉ.E D'AFFAIRES MÉCANIQUE F/H

Description

Rattaché(e) à la direction de notre client, vous aurez pour responsabilité de gérer et coordonner les projets confiés, en veillant à la satisfaction client et au respect des engagements en matière de qualité, délais et sécurité.

- Gestion des ressources : Planifier et mobiliser les moyens humains et matériels nécessaires en lien avec les équipes terrain et les responsables de chantier.
- Pilotage des chantiers : Assurer le bon déroulement des interventions en coordonnant les travaux sur le terrain. Identifier et résoudre les éventuels points bloquants techniques ou organisationnels.
- Développement commercial : Repérer les besoins complémentaires des clients au cours des projets et proposer des solutions adaptées. Participer à la préparation des réponses aux appels d'offres en appui aux équipes commerciales.
- Conformité et sécurité : Garantir l'application des normes de sécurité et de réglementation en vigueur sur les chantiers. Mettre en place des actions préventives pour protéger la santé des collaborateurs et partenaires.
- Suivi des fournisseurs et sous-traitants : Collaborer avec les fournisseurs et sous-traitants pour garantir la bonne exécution des prestations et maintenir une relation de confiance.
- Reporting et suivi des projets : Suivre l'avancement des projets en veillant au respect des indicateurs clés (qualité, coûts, délais). Transmettre des rapports réguliers à la direction.

Qualifications

Vous êtes issu(e) d'une formation technique (BTS Maintenance Industrielle ou diplôme d'Ingénieur spécialisé en mécanique) et disposez d'une expérience d'au moins 7 ans dans la mécanique industrielle. Une expérience dans la gestion de projets en usine, travaux neufs ou conception de machines spéciales sera un atout majeur.

- Expertise en fabrication, montage et maintenance en mécanique lourde.
- Maîtrise des normes de sécurité et des processus liés à la gestion de chantiers.
- Leadership naturel pour fédérer les équipes et coordonner des projets.
- Capacité à développer et entretenir des relations commerciales. Compétences comportementales attendues :
- Rigueur et organisation dans la gestion des projets.
- Autonomie et aptitude à travailler en équipe.
- Excellentes compétences relationnelles et force de conviction.
- Esprit fédérateur et capacité à mobiliser autour d'un objectif commun. Pourquoi rejoindre notre client ?

Notre client vous offre l'opportunité de contribuer à des projets techniques stimulants au sein d'une entreprise en pleine croissance, où votre expertise et vos compétences humaines seront reconnues et valorisées.

Si cette opportunité vous intéresse, n'hésitez pas à postuler dès aujourd'hui

Organisme employeur
LES COLETTES

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
33063, BORDEAUX, BORDEAUX,
France

Date de publication
4 janvier 2025 à 18:04

Valide jusqu'au
03.02.2025