



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-e-d'affaires-professionnels-de-clientele-agricole-f-h>

Chargé-e d'affaires professionnels de clientèle agricole F/H

Description

Poste et missions

Dans le cadre de la **création de notre filière Agricole**, nous recherchons nos futurs-es **chargé-es d'affaires professionnels de clientèle agricole**.

Quel sera votre rôle ?

En tant que créateur-trice de liens, vous serez **ambassadeur-adrice de notre engagement envers nos clients professionnels du secteur agricole**.

Vos missions principales consistent à :

Gérer et développer votre portefeuille composé de clients professionnels du **secteur agricole** par l'activation des leviers de prospection (recommandation, prescription, synergie, autres actions de conquête...)

Fidéliser votre portefeuille dans le cadre de la double relation privée/professionnelle

Identifier les besoins, conseiller et commercialiser les produits et services de banque et d'assurance adaptés à votre clientèle

Gérer et **maîtriser les risques** de votre portefeuille

Participer au respect des règles de la banque en matière de **conformité et d'engagement de service**.

Votre quotidien :

Vous développez et fidélisez de façon proactive la relation client par une intensité relationnelle élevée et en favorisant les rdvs chez le client et par les canaux de communication privilégiés du client

Vous accombez les grandes étapes de la vie de l'exploitation ; installation, création d'une société, dissolution, transmission, retraite... par une étude globale et un plan de financement.

Vous participez au développement de votre portefeuille en travaillant la recommandation, la prescription et en vous informant sur les mouvements et actualités dans le secteur.

Vous instruisez, analysez, saisissez les dossiers de prêts professionnels et particuliers. Vous décidez et assurez leur renouvellement dans le respect des délégations en vigueur au sein de la Banque.

Organisme employeur
BPNord

Type de poste
Temps plein

Secteur
ACTIVITÉS DE BANQUE
CENTRALE

Lieu du poste
02691, ST QUENTIN, ST QUENTIN, France

Date de publication
10 octobre 2025 à 17:12

Valide jusqu'au
09.11.2025

Vous recherchez, avec l'appui des experts métiers, des solutions individualisées et à valeur ajoutée pour la banque, pour répondre aux besoins spécifiques de vos clients.

Vous gérez au quotidien les risques et veillez aux engagements de votre portefeuille

Vous fiabilisez les données clients de votre portefeuille

Vous portez l'image de la banque et du marché sur votre périmètre par le levier du réseautage

Qualifications

Le portrait du-de la chargé-e d'affaires professionnels de clientèle agricole ?

- Vous êtes titulaire d'une **formation de l'enseignement supérieur agricole** (Bac +3 à 5) et/ou bénéficiez d'une **expérience confirmée et réussie sur le marché de l'agriculture** avec une forte appétence sur ce marché.
- Vous disposez de capacités commerciales et relationnelles démontrées dans un poste similaire et disposez impérativement d'une **expérience de minimum 3 ans sur un poste de chargé-e d'affaires professionnels de clientèle agricole**.
- Vous connaissez les produits et services financiers, services et crédits de la gamme des professionnels agriculteurs.
- Enfin, esprit de service, excellence relationnelle et rigueur sont vos mots d'ordre.

Nous débutons ce projet avec deux chargé-es d'affaires professionnels de clientèle agricole qui se répartiront le territoire du Nord, du Pas de Calais, de la Somme, de l'Aisne et des Ardennes.

Un bureau vous sera attribué dans une agence proche de votre domicile.