



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-e-daffaires-secteur-nucleaire-f-h-6>

## Chargé.e d'affaires – secteur nucléaire F/H

### Description

#### Votre future entreprise

Notre client est un acteur innovant du secteur de l'environnement, spécialisé dans le traitement des effluents industriels et le nettoyage chimique industriel.

Dans le cadre de son développement, la division Nucléaire recrute un(e) Chargé(e) d'Affaires pour renforcer ses équipes et accompagner la croissance de cette activité stratégique.

#### Votre mission

Vous serez le représentant de la division nucléaire dans le quart Nord-Ouest.

Vous jouerez un rôle clé dans la croissance de l'activité, en développant et en maintenant des relations solides avec nos principaux clients du secteur : les sites nucléaires (principalement EDF et ORANO) de votre périmètre régional.

Vos principales missions seront :

- Développer et gérer la relation client,
- Identifier les besoins sur site et proposer des solutions techniques adaptées,
- Rédiger, suivre et présenter des offres commerciales et techniques,
- Participer à la préparation des interventions (visites préparatoires, repérage des zones, etc.).
- Suivre le bon déroulement des prestations,
- Contribuer aux retours d'expérience et à l'amélioration des pratiques.

#### L'environnement de travail

Vous intégrez une équipe d'une quinzaine de personnes, principalement basées en région lyonnaise.

Vous bénéficierez d'une forte autonomie dans votre rôle, avec la possibilité de gérer votre activité à distance. Des déplacements réguliers sur les sites clients sont à prévoir.

Vous serez formé aux métiers de l'entreprise lors de votre prise de poste.

#### Les perspectives

À moyen terme, vous pourrez être amené à piloter la création d'une structure locale, et à en assurer la gestion.

### Qualifications

#### Ce que nous cherchons:

**Expérience** : Vous justifiez d'au moins 8 ans d'expérience dans l'industrie nucléaire, en tant que chargé.e d'affaires dans un secteur technique.

Vous avez une expérience réussie dans la prospection, la gestion de portefeuilles clients, et le développement de nouveaux contrats.

Une expérience dans les domaines liés au nettoyage de circuits ou au traitement des eaux et des boues serait un plus mais n'est pas exigée.

#### Organisme employeur

LES RECRUTEURS

#### Type de poste

Temps plein

#### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

#### Lieu du poste

37261, TOURS, TOURS, France

#### Date de publication

6 janvier 2025 à 16:06

#### Valide jusqu'au

05.02.2025

**Compétences techniques et réglementaires** : Vous connaissez les exigences du secteur nucléaire, tant sur les plans techniques que réglementaires, et particulièrement les sites EDF et/ou ORANO.

**Qualités humaines** : Vous êtes réactif.ve, adaptable et savez gérer vos priorités en fonction des besoins de vos clients.

Vous êtes un.e bon.ne communicant.e, capable d'instaurer une relation de confiance et de partenariat avec vos clients.

Vous êtes curieux.se et motivé.e par la découverte de nouveaux horizons techniques.

Votre capacité à travailler de manière autonome tout en collaborant avec différentes équipes techniques et commerciales vous permet d'apporter des solutions sur mesure.

**Ce que vous cherchez:**

Un poste clé qui impactera directement le développement de l'entreprise dans le quart nord-ouest.

Une grande autonomie dans la gestion de votre activité, tout en disposant du soutien d'une équipe expérimentée.

Un cadre dynamique offrant des enjeux techniques et commerciaux.