



<https://latribunelibre.com/emploi/chargee-daffaires-conducteurtrice-de-travaux-f-h>

Chargé(e) d'affaires / conducteur(trice) de travaux F/H

Description

Rattaché(e) au Responsable des Ventes, vous êtes l'interlocuteur(trice) référent(e) sur le secteur de Nancy, de la phase commerciale jusqu'à la livraison des chantiers. Développement commercial & relation client
Développer et fidéliser un réseau de clients locaux (assureurs, experts, collectivités, syndicats...)
Identifier les opportunités du marché et assurer une veille active
Construire des offres techniques et commerciales adaptées aux besoins clients
Répondre aux appels d'offres en lien avec la direction
Gestion des affaires & chiffrage
Réaliser les diagnostics techniques et les estimations de travaux
Établir les devis et assurer le montage économique et contractuel des dossiers
Suivre la rentabilité des affaires et ajuster si nécessaire
Être garant(e) du respect des engagements financiers
Conduite de travaux & pilotage opérationnel
Planifier et coordonner les chantiers (ressources internes et sous-traitants)
Suivre l'avancement des travaux, les délais, la qualité et la sécurité
Assurer un reporting fiable et régulier
Animer les équipes terrain autour des objectifs fixés
Identifier des axes d'optimisation des méthodes et de l'organisation
Qualité & amélioration continue
Être le point de contact principal du client tout au long du projet
Mesurer la satisfaction client et mettre en place des actions correctives si besoin
Utiliser et faire évoluer les outils numériques (ERP, outils de chiffrage, suivi de chantier)
Contribuer aux réflexions internes sur l'évolution des pratiques et des offres

Qualifications

Organisation du travail :
Poste basé à Nancy
1 journée par semaine au siège à Besançon pour les échanges et la coordination
Le reste du temps réparti entre terrain et télétravail
Formation : Bac +2 / +3 minimum en bâtiment, génie civil, conduite de travaux ou équivalent
Expérience :
Minimum 3 ans sur un poste mêlant conduite de travaux, gestion d'affaires ou fonction technico-commerciale dans le bâtiment
Une expérience en second œuvre est un atout
Compétences et qualités attendues
Solide compréhension technique du bâtiment
Capacité à gérer un projet de A à Z
Sens commercial, aisance relationnelle et capacité à négocier
Organisation, autonomie, rigueur économique
À l'aise avec les outils numériques et les environnements structurés

Organisme employeur

Ropsi

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

54395, NANCY, NANCY, France

Date de publication

9 janvier 2026 à 10:03

Valide jusqu'au

08.02.2026

Esprit entrepreneurial, pragmatique et orienté solutions

Les + du poste

Un rôle central dans le lancement et le développement de l'antenne de Nancy

Un poste à responsabilités, avec une vision globale des projets

Une organisation souple, responsabilisante et orientée terrain

Des outils performants et une entreprise en pleine croissance

De réelles perspectives d'évolution à moyen terme