



<https://latribunelibre.com/emploi/chargee-daffaires-en-structure-metallique-f-h-2>

Chargé(e) d'affaires en Structure métallique F/H

Description

Le poste

Quelles seront vos missions :

En tant que Chargé(e) d'Affaires, vous piloterez intégralement vos projets de l'élaboration du devis jusqu'à la facturation, en étant l'interface privilégiée entre les clients et l'entreprise.

- Développer et fidéliser le portefeuille clients sur la région Rhône-Alpes
 - Prospecter de nouveaux marchés et assurer une veille technologique et commerciale
 - Analyser les besoins clients et négocier les aspects techniques, financiers et contractuels
 - Rédiger devis, contrats et cahiers des charges en lien avec le bureau d'études
 - Piloter et coordonner les projets de la conception à la livraison (coûts, délais, qualité)
 - Gérer les relations avec les sous-traitants et partenaires (sélection, négociation, suivi)
 - Suivre les aspects administratifs et financiers : décomptes, facturation, relances
- Vous êtes en statut cadre.

Avantages et rémunération :

La rémunération se décompose d'une partie fixe **négociable selon profil** et d'un variable avec **intéressement et participation pouvant atteindre 2,5 mois de salaire**.

L'entreprise propose également de nombreux avantages :

- Véhicule de service fourni
- Frais de déplacement pris en charge
- Prime métallurgie

Organisme employeur
ONE TILT

Type de poste
Temps plein

Secteur
ACTIVITÉS DES AGENCES DE
PLACEMENT DE MAIN-
D'OEUVRE

Lieu du poste
69381, LYON 01, LYON, France

Date de publication
17 octobre 2025 à 21:09

Valide jusqu'au
18.10.2025

- Mutuelle (Prise en charge jusqu'à 100% en fonction du palier)
- CSE avec tarifs préférentiels
- Télétravail avec présence minimum 2 jours toutes les 2 semaines au siège dans les Vosges.

Qualifications

Profil recherché:

Nous recherchons un profil doté d'un Bac+5 minimum en Génie Mécanique ou Ingénierie Génie Civil, . Une connaissance approfondie du secteur de la charpente métallique et des marchés de la construction est indispensable.

Les compétences techniques attendues :

Vous maîtrisez parfaitement les techniques de vente et de négociation dans le domaine B2B. Une très bonne connaissance des produits métallurgiques, des types de clients et des réseaux de commercialisation est attendue. La maîtrise des outils bureautiques et des logiciels CRM fait partie de vos acquis. Des notions en droit commercial complètent votre profil technique.

Les qualités recherchés :

Vous êtes un véritable homme ou femme de terrain, doté d'un excellent sens relationnel et d'une forte capacité d'écoute. Votre rigueur et votre sens de l'organisation vous permettent de gérer plusieurs projets en parallèle tout en respectant les délais. Autonome et réactif, vous savez faire preuve de ténacité dans la négociation tout en restant diplomate. Votre esprit d'équipe

Vous avez l'âme d'un développeur commercial et la passion de la technique ? Vous savez jongler entre les aspects commerciaux, techniques et financiers d'un projet complexe ? Vous êtes à l'aise pour représenter une entreprise d'excellence auprès d'une clientèle exigeante ?

Si vous avez répondu « Oui » à ces questions, postulez sans attendre !