



<https://latribunelibre.com/emploi/chargee-de-developpement-commercial-moto-region-ouest-f-h>

Chargé(e) de Développement Commercial Moto Région Ouest F/H

Description

RUN Services SAS, filiale 100 % d'AXA, acteur majeur de l'assurance des produits Passion (moto, auto/moto de collection et plaisance, camping-car) recherche un(e) chargé(e) de développement commercial moto région Nord Est et Ouest pour participer au développement de l'entreprise.

Sous la responsabilité du Responsable d'équipe animation terrain, vous contribuerez au développement du chiffre d'affaires de RUN Services / AXA Passion en assurant l'animation commerciale des distributeurs en partenariat, sur les produits d'assurances IARD du périmètre RUN Services.

Vos principales missions :

- Elaborer avec le Responsable d'équipe animation terrain la stratégie de développement commercial.
- Relayer et animer le plan d'action commercial auprès des agences dont il/elle a la charge.
- Assurer le pilotage de l'activité de chacun des distributeurs : analyser les résultats commerciaux d'une agence par l'intermédiaire des outils de suivi statistiques mis à sa disposition par Run Services, la Direction Technique IARD et des services Régionaux (notamment audit), suivre les principaux indicateurs : taux de multi-détention, taux de résiliation, leviers tarifaires et mène des actions de redressement éventuel, identifier les axes d'amélioration (formation, qualité de souscription, développement commercial, rétention clients) : et définit avec le distributeur un plan d'action adapté.
- Animer auprès des agents les Challenges commerciaux mis en place par l'entreprise.
- Planifier et organiser ses déplacements, mais également sa présence au siège.
- Préparer les éléments nécessaires à sa visite, élaborer des comptes rendus pertinents et compléter les outils de reporting spécifiques.
- Participer ou animer les salons ou événements régionaux
- Assurer une veille du marché moto

Qualifications

Formation de niveau Bac+3 à Bac+5 :

Bachelor Assurance et banque, Assurance et gestion de patrimoine, Licence professionnelle en assurance, commerce, banque, finance.

Master en assurances, commerce, économie, banque, finance, Diplôme d'école de commerce

Organisme employeur
RUN SERVICES

Type de poste
Temps plein

Secteur
ACTIVITÉS DES AGENTS ET
COURTIERS D'ASSURANCES

Lieu du poste
France

Date de publication
10 septembre 2024 à 09:02

Valide jusqu'au
10.10.2024

Compétences attendues :

Techniques :

- Maîtriser les techniques de souscription et de gestion propres à son domaine d'activités,
 - Connaître le domaine professionnel dans lequel s'inscrivent ses activités,
 - Connaître les principes juridiques de l'assurance entrant dans son domaine d'activité
 - Connaître les techniques de conduite de réunions (organisation des plannings, ordres du jour, acteurs, comptes rendus, ...), formation
 - Connaître les techniques d'expression écrite et orale (prise de parole en public, rédaction compte rendu, ...).
 - Maîtriser les outils bureautiques : Powerpoint et Excel principalement
- Relationnelles :
- Avoir un sens commercial aigu et une aisance relationnelle,
 - Savoir expliquer, convaincre les distributeurs du bien-fondé des propositions ou contre-propositions faites dans tous les domaines qui relèvent de son périmètre.
 - Savoir travailler en équipe.
 - Savoir représenter l'entreprise, ses valeurs et sa culture

Poste basé en région Ouest (principalement Bretagne et Pays de la Loire)

Des déplacements fréquents sont à prévoir.

De bonnes raisons pour nous rejoindre :

- Intégrer une structure en plein développement et parmi les leaders des marchés Passion
- Découvrir des mondes affinitaires particulièrement dynamiques et attractifs.
- Intégrez une structure à taille humaine soutenue par un grand groupe (AXA)

Rémunération : Selon profil et expérience : fixe, variable, intéressement et participation.

Avantage : Véhicule de fonction

Expérience réussie en tant qu'animateur commercial dans le domaine assurantiel IARD et connaissance ou passionné de la mot