



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-de-marche-acier-f-h-2>

Chef de Marché Acier F/H

Description

Rejoignez un acteur majeur de la distribution de produits métallurgiques et industriels !

Groupe en forte croissance, reconnu pour son expertise et son ancrage régional, nous distribuons **Aciers, Inox, Aluminium au service des professionnels du Bâtiment et de l'Industrie.**

Notre force ? Un maillage territorial dense, une culture entrepreneuriale et une volonté d'innover en permanence pour accompagner nos clients dans leurs projets. Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) :

Chef de Marché Acier

Vos missions Véritable **chef d'orchestre de l'offre Acier**, vous aurez un rôle clé dans le pilotage de la stratégie marché, des achats et de l'accompagnement des équipes terrain :

- Définir et mettre en œuvre la stratégie de développement sur vos gammes (offre, prix, positionnement, innovations) ;
- Assurer le suivi des achats et la **négociation avec nos fournisseurs partenaires** ;
- Être **présent(e) sur le terrain** pour comprendre les besoins opérationnels des responsables des pôles Acier et adapter l'offre en conséquence ;
- Analyser le marché, la concurrence et les tendances afin d'anticiper les évolutions et besoins clients ;
- Aider à développer le chiffre d'affaires et la rentabilité des gammes confiées sur tous nos canaux (magasins, forces de vente, e-commerce) ;
- Créer et déployer des **outils marketing et supports techniques** pour valoriser vos produits et soutenir les équipes commerciales ;
- Participer activement à notre **projet de transformation ERP et e-commerce**,

Organisme employeur

Champion Entreprises

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) DE
MINERAIS ET MÉTAUX

Lieu du poste

74042, BONNEVILLE,
BONNEVILLE, France

Date de publication

4 septembre 2025 à 11:06

Valide jusqu'au

04.10.2025

en apportant votre vision métier et votre expérience terrain pour faciliter la transition digitale ;

- Porter des **projets transverses innovants** pour renforcer notre position de leader sur le marché.

Poste basé Ile de France (95) – Sélestat (67) – Cholet (49) –Ancenis (44) – Bonneville (74) – Normandie (76)

Qualifications

- De formation supérieure (Bac+3 à Bac+5), idéalement commerce, achats ou technique ;
- Vous êtes un **excellent négociateur/acheteur**, avec une solide culture du résultat ;
- Vous aimez être **au contact du terrain**, proche des responsables opérationnels pour bien comprendre leurs besoins et construire des solutions adaptées ;
- Vous êtes intéressé(e) par l'**IT et les systèmes d'information**, et souhaitez contribuer à la réussite d'un projet ERP structurant pour l'entreprise ;
- Vous savez analyser, décider et fédérer, avec un esprit entrepreneurial et une vraie capacité d'adaptation ;
- Organisé(e), autonome, doté(e) d'un bon relationnel, vous savez travailler en transversal ;
- La maîtrise de l'anglais et/ou de l'allemand est un plus.