



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-de-marche-electroportatif-f-h-3>

## Chef de marché ELECTROPORTATIF F/H

### Description

Notre client est le partenaire privilégié des professionnels du Bâtiment, de l'Industrie et des Collectivités.

Avec une offre de produits et services diversifiée, construite avec les plus grands fabricants français et internationaux, cette société apporte à ses clients le meilleur de la technique et de l'innovation aux prix les plus compétitifs.

Pour poursuivre son fort développement économique, notre client recrute 1 Chef de marché (H/F) Electroportatif

### Mission

Sous la Direction du Directeur marketing, vos principales missions seront les suivantes :

- La participation à la définition de notre stratégie Marketing sur les gammes de produits dans le domaine Electroportatif
- Vous prenez en charge le développement du chiffre d'affaires et de la marge des gammes de produits sur les différents canaux de vente du groupe (magasins physiques, technico-commerciaux itinérants et sédentaires, site e-commerce...)
- Le développement et la maintenance de vos plans de ventes techniques en adéquation avec les besoins de nos clients professionnels du Bâtiment, de l'Industrie et des Collectivités ;
- L'analyse et le suivi du marché et de la concurrence pour répondre aux évolutions nécessaires de vos gammes.
- L'animation de votre groupe de travail constitué de membres du commerce afin d'animer le mix Marketing tout au long de l'année ;
- La conception et la réalisation des actions de Marketing direct (physique et digital) avec les unités opérationnelles qui gèrent les magasins et les forces de vente terrain
- La réalisation des outils Marketing et support d'aide à la vente permettant la promotion de vos produits ;
- La négociation des conditions commerciales avec nos fournisseurs partenaires (BFA, participations publicitaires, promotions) ;

### Qualifications

De formation supérieure : Bac +2 à Bac +5 (type école de commerce), vous justifiez d'une expérience réussie en marketing B to B ou dans la vente

La connaissance du secteur de la distribution industrielle et/ou bâtiment serait un plus pour votre candidature

### Organisme employeur

Omnium RH

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

94028, CRETEIL, CRETEIL, France

### Salaire de base

45000 € - **Salaire de base**  
60000 €

### Date de publication

27 septembre 2024 à 17:02

### Valide jusqu'au

27.10.2024

Votre force de conviction sera un atout indispensable pour défendre vos choix et fédérer au sein de l'entreprise de notre client qui possède une culture décentralisée.

Vous appréciez les environnements techniques et maîtrisez les méthodes de négociation.

Vous devez faire preuve d'organisation, rigueur et autonomie dans les projets.

Valeurs :

- Humilité
- Autonomie
- Esprit familial
- Vitalité/ambition