



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-de-projet-expert-permanent-electromenager-f-h-2>

Chef de projet – expert permanent / electromenager F/H

Description

Votre rôle dans notre organisation

Sous la responsabilité d'un ou plusieurs Account Manager / Directeur des ventes national, vous facilitez au quotidien l'exécution opérationnelle & budgétaire de programmes Field Force, pour le compte de marques clientes.

Vous prenez en charge la conduite des étapes du projet, la mise en place d'outils cohérents et la relation client opérationnelle correspondante, afin d'assurer la satisfaction client optimale par rapport aux objectifs définis en amont avec celui-ci.

Votre aventure au quotidien :

Vous vous appropriez la stratégie et le projet client et préparer sa mise en œuvre opérationnelle (priorités, budget, moyens).

Vous vous assurez de la bonne mise en place du déploiement des opérations produits et people, y compris la logistique (qualification de fichiers, organisation des tournées, mise en place du reporting terrain, la gestion des outils TechSell nécessaires à la mission (voiture, téléphone, frais etc)

Vous gérez le suivi du programme déployé ainsi que la relation client afférente, dans le respect du budget & moyens techniques ou humains alloués dans une logique de tracking des coûts de l'équipe ainsi que la présentation de reporting qualitatif et d'analyses.

Vous animez les objectifs et KPIs de performance du programme et des équipes au quotidien (management à distance) notamment au travers d'un coaching terrain, et des reportings.

Vous participez à des projets transverses Field : montage et organisation des événements, kick off et office management

Qualifications

Etes-vous notre futur Chef de Projet Field Force / Force de vente ?

Idéalement de formation commerciale (Bac+5), vous justifiez d'une expérience consolidée de minimum 2 ans (hors stage) dans une fonction similaire et/ou de terrain (Chef de secteur).

Vos capacités à la conduite et la gestion d'un projet sont reconnues, vous avez du talent n'en doutez pas !

Votre forte orientation client & votre goût du challenge sont avérés et s'appuient sur votre écoute, votre autonomie et votre aisance relationnelle !

Organisme employeur
Globe Groupe

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
92051, NEUILLY SUR SEINE,
NEUILLY SUR SEINE, France

Date de publication
22 octobre 2024 à 19:02

Valide jusqu'au
21.11.2024

Vous n'aimez pas les « fotes d'ortograff » !

Vous ne savez pas si vous préférez Excel ou PPT que vous connaissez sur le bout des doigts!

Rigoureux et organisé, vous savez gérer vos priorités et l'imprévu est votre meilleur allié !

Votre dynamisme, votre enthousiasme, votre créativité... feront toujours la différence !

Vous êtes tout cela et plus encore ? Postulez, rencontrons-nous et rejoignez-nous !