



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-de-projet-technico-commercial-f-h>

Chef de projet Technico-Commercial F/H

Description

Au sein de la Business Unit qui a une portée nationale, vous intégrez une équipe accompagnant nos bureaux d'études dans le développement de la stratégie des énergies renouvelables en éolien et en photovoltaïque.

Notre équipe est en contact quotidien avec nos agences pour les accompagner dès l'offre commerciale jusqu'à la gestion des projets portés par Biotope. La BU porte les accords-cadres nationaux avec les énergéticiens et les coordonne avec les territoires.

Missions principales :

Vous serez rattaché(e) à la responsable et vos missions principales seront les suivantes :

Au sein de la BU et en coordination avec la Direction commerciale

Vous réaliserez le montage technique et financier des offres commerciales avec les accords-cadres et leur suivi ;

Vous complèterez les outils commerciaux existants de suivi et de reporting ;

Vous participerez à la création d'indicateurs de suivi ;

Vous serez l'interlocuteur des clients énergéticiens au niveau national ;

Vous contribuerez à l'organisation et la mise en oeuvre des actions commerciales et événementielles ;

Vous accompagnerez les agences dans la mise en œuvre et le suivi des accords-cadres (conseil, animation, relecture des offres et des rapports,...) ;

Vous participerez aux réunions et reporting du service ;

Vous participer à la création et au suivi des projets via notre CRM ;

Vous participerez au développement des méthodes et techniques de Biotope

...

Profil, connaissances et expériences recherchés

- De formation Bac + 5 en environnement
- Vous bénéficiez d'une expérience professionnelle similaire d'au moins 5 ans.
- Vous avez des connaissances générales dans le domaine de l'écologie et des

Organisme employeur
BIOTOPE

Type de poste
Temps plein

Secteur
ACTIVITÉS DES SIÈGES
SOCIAUX

Lieu du poste
45234, ORLEANS, ORLEANS,
France

Salaire de base
40000 € - **Salaire de base**
45000 €

Date de publication
12 septembre 2024 à 15:04

Valide jusqu'au
12.10.2024

études réglementaires (étude d'impact, évaluation des incidences N2000, ...)

- Vous connaissez le secteur des énergies renouvelables et plus particulièrement l'éolien et le solaire
- Vous avez des connaissances en écologie plus spécifiques (groupe de faune, gestion des milieux, ...) seraient appréciées
- Des retours d'expériences dans la concertation avec des clients et les services instructeurs
- Vous avez une parfaite maîtrise des outils de bureautique notamment Office et géomatique (QGIS)
- Enfin, on vous reconnait des qualités relationnelles, et on salue votre prise d'initiative.

Qualités professionnelles requises

- Sens de l'organisation : travailler en bureau d'études, c'est être acteur de plusieurs projets !
- Le travail d'équipe est important pour vous ? Pour nous aussi, œuvrons en véritable synergie au sein du service, et plus largement au sein de Biotope !
- De la créativité...pour proposer de nouvelles actions commerciales,
- Le sens du relationnel pour les réunions avec les clients et les services instructeurs ou les instances ministérielles,
- Vous appréciez qu'on vous fasse confiance et êtes autonome dans la réalisation de vos missions, vous savez vous adapter !

Qualifications

Au sein de la Business Unit qui a une portée nationale, vous intégrez une équipe accompagnant nos bureaux d'études dans le développement de la stratégie des énergies renouvelables en éolien et en photovoltaïque.

Notre équipe est en contact quotidien avec nos agences pour les accompagner dès l'offre commerciale jusqu'à la gestion des projets portés par Biotope. La BU porte les accords-cadres nationaux avec les énergéticiens et les coordonne avec les territoires.

Missions principales :

Vous serez rattaché(e) à la responsable et vos missions principales seront les suivantes :

Au sein de la BU et en coordination avec la Direction commerciale

Vous réaliserez le montage technique et financier des offres commerciales avec les accords-cadres et leur suivi ;

Vous complétez les outils commerciaux existants de suivi et de reporting ;

Vous participerez à la création d'indicateurs de suivi ;

Vous serez l'interlocuteur des clients énergéticiens au niveau national ;

Vous contribuerez à l'organisation et la mise en oeuvre des actions commerciales et événementielles ;

Vous accompagnerez les agences dans la mise en œuvre et le suivi des accords-cadres (conseil, animation, relecture des offres et des rapports,...) ;

Vous participerez aux réunions et reporting du service ;

Vous participer à la création et au suivi des projets via notre CRM ;

Vous participerez au développement des méthodes et techniques de Biotope

...

Profil, connaissances et expériences recherchés

- De formation Bac + 5 en environnement
- Vous bénéficiez d'une expérience professionnelle similaire d'au moins 5 ans.
- Vous avez des connaissances générales dans le domaine de l'écologie et des études réglementaires (étude d'impact, évaluation des incidences N2000, ...)
- Vous connaissez le secteur des énergies renouvelables et plus particulièrement l'éolien et le solaire
- Vous avez des connaissances en écologie plus spécifiques (groupe de faune, gestion des milieux, ...) seraient appréciées
- Des retours d'expériences dans la concertation avec des clients et les services instructeurs
- Vous avez une parfaite maîtrise des outils de bureautique notamment Office et géomatique (QGIS)
- Enfin, on vous reconnait des qualités relationnelles, et on salue votre prise d'initiative.

Qualités professionnelles requises

- Sens de l'organisation : travailler en bureau d'études, c'est être acteur de plusieurs projets !
- Le travail d'équipe est important pour vous ? Pour nous aussi, œuvrons en véritable synergie au sein du service, et plus largement au sein de Biotope !
- De la créativité...pour proposer de nouvelles actions commerciales,
- Le sens du relationnel pour les réunions avec les clients et les services

instructeurs ou les instances ministérielles,

· Vous appréciez qu'on vous fasse confiance et êtes autonome dans la réalisation de vos missions, vous savez vous adapter !