



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-de-projets-solaires-cdi-toulouse-f-h>

## Chef de Projets Solaires – CDI – Toulouse F/H

### Description

#### Vos missions :

Sous la responsabilité de la Responsable Régionale Solaire et rattaché.e à l'agence de Toulouse, vous êtes en charge du développement de projets de centrales photovoltaïques au sol, agrivoltaïque et flottantes (depuis le lancement de la phase d'études, l'obtention des autorisations administratives nécessaires à leurs constructions, l'obtention de tarifs d'achats de l'électricité pour leurs financements) et de l'accompagnement de l'équipe construction jusqu'à leur mise en service.

Le poste concerne le territoire géographique suivant : Occitanie – Zone de l'ancienne Midi-Pyrénées.

Responsable d'un portefeuille de plusieurs projets, vous pilotez le budget et le planning de vos projets et en assurez la bonne réalisation. Vous êtes également amené.e ponctuellement à travailler sur l'identification de nouveaux sites en lien avec le territoire sur lequel vous développez le portefeuille qui vous est confié.

#### Prospection et négociation foncière

En lien avec l'équipe prospection, vous participez aux actions d'identification de nouveaux sites et de négociation en vue de finaliser la sécurisation foncière (accès, compensation éventuelle, servitudes, ...), sur le territoire de vos projets en développement.

#### Pilotage du développement de projets

Votre mission principale consiste à piloter un portefeuille de projets dans le respect des plannings et des budgets. En véritable « Chef.fe d'orchestre » de l'équipe projet, vous participez à la conception de centrales solaires et agrivoltaïque, veillez à la cohérence des projets agricoles en lien avec les projets agrivoltaïques en lien avec le coordinateur agrivoltaïque, au dépôt des demandes d'autorisation, répondez aux demandes de l'administration en phase instruction, jusqu'à l'obtention de toutes les autorisations. Vous participez aux candidatures aux appels d'offres de la CRE en vue de l'obtention du complément de rémunération et assurez la mise à jour constante des modèles économiques des projets.

Interlocuteur.ice préférentiel.le des territoires et des administrations, vous êtes en charge de la concertation avec les acteurs locaux dans l'optique de concevoir des projets intégrés avec les territoires. Vous représentez Q ENERGY et les projets auprès des élus, des riverains et des services de l'Etat. Vous êtes en lien permanent avec les services instructeurs afin d'assurer une instruction diligente des dossiers administratifs. Vous organisez et animez les réunions techniques, de

### Organisme employeur

Q ENERGY France

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

INGÉNIERIE,  
TECHNIQUES

ÉTUDES

### Lieu du poste

31555, TOULOUSE, TOULOUSE,  
France

### Date de publication

2 septembre 2024 à 19:01

### Valide jusqu'au

02.10.2024

travail et de concertation,

## **Qualifications**

### **Votre profil :**

- De formation Bac + 5 en aménagement du territoire, environnement, énergétique, ingénieur.e généraliste marchés de l'énergie, ... vous justifiez d'une expérience de minimum 3 ans dans la conduite de projets solaires
- La connaissance des administrations locales ainsi que du fonctionnement de l'AO CRE est demandée
- Vous avez un niveau d'anglais technique qui vous permet de travailler dans un contexte international (niveau B2 minimum)
- La maîtrise du pack office (Word, Excel, Powerpoint) et des notions sur des logiciels cartographiques SIG sont essentielles pour ce poste
- Possédant un excellent sens relationnel avec tous types d'interlocuteurs, vous travaillez volontiers avec des partenaires extérieurs et faites preuve de pugnacité et de persévérance
- Vos qualités rédactionnelles et communicatives sont mises à profit de la confection de documents de qualité et à la présentation de ceux-ci à l'oral
- Autonome, vous saurez organiser votre activité tout en respectant les processus de l'entreprise et en étant attentif.ve au bon reporting auprès de la Responsable Régionale Solaire
- Ce poste est basé à Toulouse et nécessite des déplacements fréquents sur le territoire géographique de l'agence (3 à 5 jours de déplacement par mois en moyenne).

### **Comment faisons-nous la différence ?**

- Des valeurs fortes et incarnées
- Un management de proximité
- Une dynamique d'organisation apprenante
- Une entreprise en constant développement
- Valorisation et développement des compétences

### **Nos avantages sociaux :**

- Flexibilité et bien-être : possibilité de jours de télétravail et flexibilité des horaires
- 4 Jours de congés par an offerts pour des actions de