



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-de-secteur-gms-agroalimentaire-f-h-25>

## Chef de Secteur GMS Agroalimentaire F/H

### Description

Nous recrutons un Chef de Secteur GMS (H/F) pour couvrir un territoire dynamique : Pays de la Loire, Centre-Val de Loire, Île-de-France et Champagne-Ardenne. Ce poste est une opportunité unique de construire et développer un portefeuille de clients actif, tout en nourrissant une ambition dévolution vers la négociation en centrale d'achat.

Vos défis ?

- \* Développer les ventes de nos gammes permanentes et saisonnières auprès des hypermarchés et supermarchés disposant de rayons traditionnels.
- \* Optimiser les références en veillant au respect des accords nationaux et régionaux.
- \* Créer des opportunités entre le terrain et les centrales d'achat, pour dynamiser notre croissance.

Un poste varié, avec 80% de terrain (magasins/centrale d'achat) et 20% de travail au siège.

Des décourchés sont à prévoir.

### LES AVANTAGES :

Chez Prestige de la Sarthe, nous croyons que la réussite individuelle passe par un environnement stimulant et des moyens adaptés. Voici ce que nous vous offrons :

Package attractif :

- \* Salaire fixe : 34 800 brut/an.
- \* Variable : Jusqu'à 5 000 brut/an (à 100% des objectifs).
- \* Véhicule de fonction, téléphone et ordinateur portable.
- \* Avantages sociaux : Tickets restaurant (10 /jour, 50% pris en charge), CSE, prime annuelle après 1 an d'ancienneté.

Perspectives dévolution :

- \* Contact direct avec la direction commerciale pour des décisions rapides.
- \* Formation interne pour maîtriser notre univers produit.
- \* Opportunité dévoluer dès maintenant vers la négociation en centrale.

Un poste à impact, dans une entreprise où votre travail compte et où votre ambition est encouragée.

### Qualifications

Vous êtes un commercial dans l'âme, avec une expérience solide en tant que Chef

**Organisme employeur**  
PRESTIGE DE LA SARTHE

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
72181, LE MANS, LE MANS,  
France

**Salaire de base**  
36000 € - **Salaire de base**  
40000 €

**Date de publication**  
14 octobre 2025 à 13:07

**Valable jusqu'au**  
13.11.2025

de Secteur GMS.

Votre force ? Allier rigueur et créativité pour développer votre business et fidéliser vos clients. Vous maîtrisez les outils informatiques et avez un sens affuté des chiffres, ce qui vous permet d'analyser vos performances et d'ajuster vos actions en conséquence.

Dynamique et organisé, vous savez gérer un portefeuille clients avec efficacité et avez l'ambition de vous développer vers la négociation en centrale. Votre sens du relationnel et votre capacité à créer des opportunités font de vous un atout majeur pour notre équipe.

Chez Prestige de la Sarthe, nous recherchons des profils qui osent prendre des initiatives, qui aiment le terrain et qui veulent s'investir dans un projet d'entreprise ambitieux.