



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-de-secteur-gms-f-h-69>

Chef de secteur GMS F/H

Description

Rattaché(e) à votre Chef des Ventes Régionales, vous développez les ventes de votre secteur auprès des hypermarchés et des supermarchés sur les départements du Calvados (14), de la Seine-Maritime (76) principalement et très partiellement des départements limitrophes (Eure et Orne).

Vous êtes responsable de la présence des assortiments négociés par enseigne, des référencements en magasin, de la gestion des linéaires en optimisant la qualité des implantations et de la dynamique commerciale et promotionnelle de votre secteur.

Qualifications

De formation commerciale Bac+2 à Bac+5, vous justifiez d'une expérience similaire (stages/alternance compris) sur le métier de Chef de secteur GMS en agroalimentaire.

De nature persévérande et positive, vous êtes rigoureux(se), organisé(e) et faites preuve d'adaptabilité et d'une grande exemplarité.

Doté(e) d'un solide tempérament commercial et passionné(e) par la vente et le contact client, vous maîtrisez les techniques de vente et les outils CRM.

Pourquoi rejoindre TWF ?

Opportunité de rejoindre une entreprise familiale aux belles valeurs collectives avec un fort projet de développement

Travail en autonomie sur son secteur et être un Commercial « visible » animé par les challenges

Formation spécifique aux produits et Intégration via l'École des Ventes interne

Package attractif, composé d'un fixe + primes déplafonnées + véhicule de fonction et autres avantages (congés supplémentaires, Intéressement, forfait repas, Tél/Ordi, etc).

Vous souhaitez rejoindre cette belle équipe et faire partie de son aventure grandissante ? Alors n'hésitez plus, je m'appelle Sevgi et je serais ravie de vous accompagner dans ce beau projet !

Organisme employeur

ACTUAL TALENT

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

76351, LE HAVRE, LE HAVRE,
France

Salaire de base

30000 € - Salaire de base
30000 €

Date de publication

25 octobre 2025 à 15:05

Valide jusqu'au

24.11.2025