



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-de-secteur-gms-secteur-ile-de-france-f-h-2>

Chef de Secteur GMS – Secteur Ile de France F/H

Description

Directement rattaché au Responsable national de la Force de vente, la mission principale sera de développer le Chiffre d'affaires (CA) et la Part de Marché (PDM) de ta zone. Pour cela, tu travailleras plusieurs leviers :

Développer les ventes et la visibilité de la marque :

- Assurer le référencement et la présence en linéaire de l'assortiment négociée en centrale d'achat dans les différentes enseignes
- Atteindre les objectifs quantitatifs et qualitatifs sur votre zone (volume, CA, PDM, DN...)
- Optimiser la présence et la visibilité de l'offre AZURA en linéaire

Valoriser nos produits en point de vente :

- Maximiser la visibilité de nos produits en réalisant des actions de merchandising différenciantes
- Mettre en œuvre des actions de merchandising différenciantes
- Mettre en avant les nouveautés, les temps forts promo et les campagnes nationales

Entretenir une relation de confiance avec les magasins :

- Fidéliser vos interlocuteurs grâce à une écoute active, une expertise terrain et un accompagnement sur mesure
- Être force de proposition pour améliorer la présence en magasin et les ventes

Les conditions de travail :

- CDI
- Forfait Jour
- Statut Cadre
- Déplacement une fois / mois sur le site de Perpignan
- Environnement stimulant, avec une forte autonomie
- Intégration dans un groupe engagé et en pleine croissance
- Entreprise handi-accueillante

Organisme employeur

SOCIETE DE DISTRIBUTION DE PRODUITS MARAICHERS ET HORTICOLES DU MAROC

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRES INTERMÉDIAIRES DU COMMERCE EN DENRÉES, BOISSONS ET TABAC

Lieu du poste

75101, PARIS 01, PARIS, France

Date de publication

17 octobre 2025 à 11:06

Valide jusqu'au

16.11.2025

Qualifications

- **Formation** en commerciale ou équivalente dans l'univers GMS ou Fruits&Légumes (à partir de Bac+2/3)
- **Expérience** : Première expérience réussie dans la vente ou la gestion de secteur en grande distribution (stage, alternance ou CDI)
- **Prérequis techniques** : Maîtrise des techniques de vente et de merchandising, bonne connaissance du fonctionnement grande distribution, à l'aise avec les outils bureautiques (Excel, Pack Office).
- **Aptitudes professionnelles** : Excellentes compétences relationnelles, autonomie, rigueur, écoute active, diplomatie et capacité d'adaptation.
- **Langues** : La maîtrise de l'anglais professionnel serait un plus

En transmettant votre candidature sur notre site internet, nous nous efforcerons d'y répondre sous les plus brefs délais. Le processus de recrutement s'établira sur la base de plusieurs échanges permettant de rencontrer l'équipe RH et Manager pour comprendre votre parcours et ainsi vous partager notre opportunité.

Azura attache une importance à l'égalité des chances valorisant la diversité et l'inclusion.

Nous cherchons des talents passionnés et diversifiés, prêts à partager leur valeur ajoutée au sein du Groupe. Nous proposons un environnement où chacun peut s'épanouir et réussir pleinement. Rejoignez nos équipes et construisons ensemble !