



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-de-secteur-gms-sud-ouest-f-h-2>

## CHEF DE SECTEUR GMS SUD-OUEST F/H

### Description

Vos missions

Rattaché(e) à la direction commerciale, vous aurez pour principales responsabilités de :

Prospecter, développer et fidéliser un portefeuille de clients GMS (hypermarchés, supermarchés) sur les régions Hauts-de-France et une partie de l'Île-de-France.

Négocier les conditions commerciales avec les points de vente et veiller à la bonne application des accords.

Assurer la visibilité et la valorisation des produits sur les linéaires.

Analyser les performances et proposer des plans d'action adaptés pour optimiser les ventes.

Effectuer un reporting régulier de votre activité et de vos résultats.

### Qualifications

Profil recherché

Vous disposez d'une expérience réussie d'au moins 2 ans en tant que Commercial GMS.

Vous maîtrisez les acteurs et les circuits de la grande distribution.

Vous êtes reconnu(e) pour votre autonomie, votre sens du résultat et votre aisance relationnelle.

Une expérience dans le secteur alimentaire serait un réel atout.

**Organisme employeur**  
DE GRAËT CONSULTING

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
64102, BAYONNE, BAYONNE,  
France

**Date de publication**  
29 octobre 2025 à 14:06

**Valide jusqu'au**  
28.11.2025