



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-de-secteur-restau-ciale-f-h>

Chef de secteur – restau. ciale F/H

Description

CHEF DE SECTEUR – Restauration commerciale H/F

Secteur de vente : Toulon

En tant que véritable conseiller commercial, vous êtes 100% sur le terrain et en contact permanent avec vos clients CHR/collectivité pour :

- **Prospecter** pour l'ouverture de nouveaux comptes clients
- **Fidéliser et développer** le portefeuille clients de votre secteur de vente à l'aide de notre CRM
- **Analyser** les besoins des clients, leurs potentiels de développement, affiner leurs attentes et leur conseiller les produits les plus adaptés tout en respectant la politique tarifaire
- **Accroître** les volumes de vente de l'ensemble des familles produits, les gammes prioritaires pour chaque client.
- **Présenter** des produits différenciants issus de la production de nos ateliers, d'innovations et d'exclusivités.

Salaire fixe + variable non plafonné.

Découvrez la Sysco Business University dès votre prise de poste, formation personnalisée pendant 1 an !

* RTT

* Véhicule (carte essence + badge télépéage)

* Intéressement

* Titres restaurants

* Avantages CSE et Mutuelle/Prévoyance

* Produits Sysco à tarif préférentiel

* Perspectives d'évolution en interne

Le saviez-vous ?

Sysco collabore avec des acteurs spécialisés pour favoriser l'embauche de personnes en situation de handicap et l'inclusion. Enfin Sysco développe une politique active pour garantir la sécurité de l'ensemble de ses collaborateurs.

Organisme employeur

Sysco France SAS

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES)
ALIMENTAIRE NON SPÉCIALISÉ

Lieu du poste

13201, MARSEILLE 01,
MARSEILLE, France

Date de publication

24 septembre 2025 à 19:10

Valide jusqu'au

24.10.2025

« ET SI VOTRE TALENT ÉTAIT NOTRE MEILLEUR INGREDIENT ? »

Qualifications

Votre profil :

Doté d'un fort tempérament commercial, vous avez idéalement une expérience dans la vente en B to B dans le secteur de la restauration hors foyer.

Votre aisance relationnelle, votre sens de la négociation, votre combativité et votre audace, vous permettront de réaliser vos objectifs et de fidéliser les clients de votre secteur.

Vous savez faire preuve d'autonomie dans l'organisation de votre activité.

Familier avec Césame, Excel et outils collaboratif.