



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-de-secteur-strasbourg-f-h>

Chef de secteur – Strasbourg F/H

Description

Fed Business est un cabinet entièrement dédié au recrutement des métiers du commerce, du marketing, de la communication et du digital.

Nous recherchons pour notre client du secteur de l'agroalimentaire, un Chef de secteur – Strasbourg H/F.

Poste en télétravail nécessitant des déplacements dans les départements 25/57/67/68/90. Ce poste ne nécessite pas de découcher.

Poste en CDD jusqu'à mars 2025.

Vous rejoignez un grand groupe international d'agro alimentaire, présent dans 70 pays.

Rattaché(e) au Chef des ventes Régional, vous commercialisez des produits de conserves de poissons.

Vos missions sont les suivantes :

- Développer la présence et la visibilité des produits : DN, DV, PDL
- Développer le secteur du Grand-Est ; départements 25/57/67/68/90 (ce poste ne nécessite pas de découcher)
- Gérer un portefeuille de 90 magasins de la grande distribution
- Vous assurer de la disponibilité des assortiments
- Effectuer des recommandations merchandising en point de vente
- Négocier la mise en œuvre des opérations promotionnelles
- Assurer une veille de la concurrence
- Etre à l'écoute de vos clients

Poste en CDD jusqu'à mars 2025.

Poste en télétravail.

Ce poste comprend une voiture de fonction (Renault Arkana SUV) + carte essence illimitée utilisable les weekends et vacances compris + 18€ de forfait repas.

Rémunération: 32/40k en fixe + 5k de variable + 2.5k de challenge commercial.

Qualifications

De formation commerciale, type école de commerce, vous disposez d'une première expérience en tant que Chef de Secteur et avez un attrait pour la grande consommation.

Organisme employeur

Fed Business

Type de poste

Temps plein

Secteur

TRANSFORMATION ET CONSERVATION DE POISSON, DE CRUSTACÉS ET DE MOLLUSQUES

Lieu du poste

67482, STRASBOURG, STRASBOURG, France

Salaire de base

32000 € - Salaire de base
40000 €

Date de publication

23 septembre 2024 à 15:02

Valide jusqu'au

23.10.2024

Ce poste pourra déboucher ensuite sur des fonctions Marketing Produit, Trade Marketing ou commerciales siège (CATMAN...).

Vous êtes doté(e) d'une fibre commerciale, avez un goût prononcé pour les chiffres et le challenge ; votre aisance relationnelle, écoute active, organisation, rigueur, autonomie, proactivité, capacité de pédagogie avec le client et sens du travail en équipe ne sont plus à prouver.