



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-des-ventes-f-h-15>

Chef des ventes F/H

Description

Vos principales missions :

Vous participerez à la définition et à la mise en œuvre de la stratégie commerciale, en lien avec les objectifs de l'entreprise. Vos missions seront les suivantes :

- Superviser et animer une équipe de commerciaux, assurer leur formation et les accompagner dans leur montée en compétences.
- Suivre les performances individuelles et collectives, établir des rapports réguliers auprès de la direction
- Développer des plans d'action pour accroître le chiffre d'affaires et la part de marché
- Gérer les relations clients clés et assurer une fidélisation sur le long terme
- Analyser les tendances du marché, identifier les opportunités de croissance et recommander des actions concrètes
- Collaborer étroitement avec les autres services (marketing, logistique, etc.) pour garantir la satisfaction client.

Qualifications

Profil recherché :

Vous justifiez d'une expérience sur un poste similaire d'au moins 3 ans, idéalement dans le domaine de la quincaillerie ou du bâtiment.

Vous êtes reconnu pour vos qualités managériales et vos compétences en développement commercial. Un excellent sens de la négociation et une bonne capacité à entretenir des relations clients de qualités sont également essentiels.

En tant que chef des ventes, vous devrez également être à l'aise avec les outils de gestion commerciale, tels que les CRM ou les systèmes de reporting. Une bonne capacité d'analyse et une orientation résultats seront des atouts majeurs pour réussir à ce poste.

Nous recherchons une personne dynamique, rigoureuse et capable de travailler de manière autonome tout en coordonnant les efforts de son équipe pour atteindre les objectifs.

Éléments de rémunération :

- Salaire fixe et variables
- Téléphone portable
- Véhicule

Localisation : Idéalement, situé à Nantes, vous accompagnerez une équipe de

Organisme employeur

Faille

Type de poste

Temps plein

Secteur

COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) DE
QUINCAILLERIE

Lieu du poste

44109, NANTES, NANTES, France

Date de publication

25 octobre 2024 à 15:02

Valide jusqu'au

24.11.2024

commerciaux sur les départements des régions Pays de la Loire, Bretagne, Normandie, l'Ouest de la Région Parisienne, Nouvelle Aquitaine et Occitanie.

Contrat : Temps plein (35h) / CDI

Vous souhaitez rejoindre un groupe familial en plein essor incarnant les valeurs de l'audace, du leadership, de la passion et de la diversité. Cela fait partie de vos qualités ? N'hésitez plus, postulez !