



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-des-ventes-f-h-20>

## CHEF DES VENTES F/H

### Description

Rattaché à la direction régionale, vos responsabilités sont les suivantes :

- Accompagner et conseiller les commerciaux lors de leurs tournées en clientèle,
- Définir et mettre en oeuvre les opérations promotionnelles sur le terrain,
- Prendre en charge directement des clients grands comptes.
- Intervenir en appui des collaborateurs dans leur activité commerciale.
- Déterminer les objectifs individuels de chaque commercial (CA, marge, etc...) et en suivre la réalisation,
- Mettre en place et suivre les états de reporting de réalisations des objectifs et proposer d'éventuelles actions correctives,
- Veiller à la mise en oeuvre des outils de suivi et d'évaluation (indicateurs, tableaux de bord, état d'analyse des ventes, etc.),
- Veiller à la bonne utilisation des ressources de l'entreprise dans l'action commerciale (rationalisation des circuits de visite, frais de mission, échange avec les agences, etc.).

### Qualifications

Titulaire d'une formation supérieure en commerce, vous avez impérativement acquis une expérience en tant que manager d'une équipe commerciale dans la distribution professionnelle.

Pour réussir votre mission, vous avez un vrai sens du commerce et du management avec de solides connaissances dans la gestion de portefeuille, dans la maîtrise de KPI et du pilotage d'un CRM.

Vous devez faire preuve de charisme et leadership avec une réelle écoute de vos collaborateurs.

**Organisme employeur**  
DE GRAËT CONSULTING

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
95127, CERGY, CERGY, France

**Date de publication**  
21 décembre 2024 à 16:07

**Valide jusqu'au**  
20.01.2025