



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-des-ventes-f-h-41>

CHEF DES VENTES F/H

Description

Rattaché(e) à la Direction, vous aurez pour principales responsabilités de :

- ? Encadrer, accompagner et conseiller votre équipe de commerciaux sur le terrain,
- ? Définir et déployer des actions commerciales et opérations promotionnelles,
- ? Gérer directement certains comptes stratégiques (grands comptes),
- ? Soutenir vos collaborateurs dans le développement de leur activité,
- ? Fixer les objectifs individuels (CA, marge, etc.) et en assurer le suivi,
- ? Mettre en place et analyser les outils de pilotage (reporting, KPI, tableaux de bord),
- ? Garantir une utilisation optimale des ressources de l'entreprise (organisation des tournées, frais, coordination avec les agences, etc.).

Qualifications

Idéalement issu d'une formation supérieure en commerce, vous justifiez d'une première expérience en management d'équipe commerciale dans l'univers de la distribution professionnelle,

Vous démontrez de solides compétences en gestion de portefeuille, pilotage de la performance (KPI) et maîtrise des outils CRM,

Enfin, vous êtes reconnu comme leadership affirmé avec un réel sens du commerce et une forte capacité à fédérer des équipes.

Organisme employeur
DE GRAËT CONSULTING

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
44109, NANTES, NANTES, France

Date de publication
22 septembre 2025 à 17:07

Valide jusqu'au
22.10.2025