



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-des-ventes-f-h-44>

Chef des ventes F/H

Description

En tant que Chef de Secteur GMS (H/F), vous êtes responsable du développement des ventes sur votre secteur auprès d'une clientèle GMS.

Vous avez les responsabilités suivantes :

Assurer une bonne présence terrain et un relationnel de proximité auprès des enseignes dans les Hauts-de-France.

Déployer la politique commerciale de l'entreprise et les accords nationaux et régionaux en magasins.

Négocier avec les Chefs de Rayon pour maximiser la visibilité et les ventes de nos produits.

Piloter les principaux leviers que sont l'assortiment, le merchandising et la promotion pour optimiser la performance des différentes marques.

Analyser les données de distribution de vos clients pour établir des recommandations et plans d'action adaptés.

Identifier les opportunités et mener une veille permanente sur votre marché.

Qualifications

De formation supérieure commerciale, vous justifiez d'une première expérience d'au moins 3 ans sur un poste de Chef de secteur ou de chef de ventes, idéalement acquise auprès de la GMS.

Vous avez d'excellentes qualités de communication et une bonne orientation résultats.

Venez rejoindre une entreprise leader sur son secteur et contribuer au développement de marques à forte notoriété !

Organisme employeur

HARRY HOPE

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE
PLACEMENT DE MAIN-
D'OEUVRE

Lieu du poste

59350, LILLE, LILLE, France

Date de publication

3 octobre 2025 à 11:07

Valide jusqu'au

02.11.2025