



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-des-ventes-f-h-4>

## Chef des Ventes F/H

### Description

Dans le cadre du développement de notre activité, nous recherchons un(e) Chef des Ventes spécialisé(e) en produits alimentaires et non alimentaires à destination de la restauration commerciale (Restaurants, Boulangerie-Pâtisserie, Bouchers-Traiteurs etc.) et collective (Etablissement scolaire, hôpitaux, etc.) qui aura pour mission l'accompagnement de son équipe sur les secteurs Rhône, Loire, Isère, Ain.

#### Rôle :

En collaboration avec le directeur commercial vous participez à la définition de la politique commerciale et vous la mettez en œuvre avec votre équipe de 8 commerciaux terrain. Vous participez à l'élaboration du budget commercial et des objectifs de votre équipe.

Responsable de la réalisation des objectifs quantitatifs et qualitatifs de votre équipe, vous coordonnez, animez et contrôlez l'activité de la force de vente afin d'en optimiser les résultats.

Vous êtes présent(e) sur le terrain pour suivre individuellement la réussite de vos commerciaux.

Vous mettez en place des plans d'actions pour développer leurs portefeuilles clients et assurez le développement des secteurs.

Vous animez les réunions commerciales et organisez en lien avec le service événementiel national les manifestations commerciales régionales.

Vous apportez votre connaissance régionale du marché et des concurrents.

Vous veillez à la bonne communication et aux respects des procédures internes avec les différents services (achats, logistique, comptabilité client, ...)

En tant que membre du comité de direction du site, vous assurez le reporting commercial de votre équipe.

Vous participez au recrutement des futurs commerciaux, vous veillez à leur intégration et la cohésion de votre équipe.

Poste basé à Lyon

### Qualifications

De formation BAC+3 à BAC +5 dans le domaine du commerce, vous justifiez d'une solide expérience commerciale acquise dans la distribution agroalimentaire, idéalement en RHD, ainsi qu'une expérience réussie en management d'une équipe

### Organisme employeur

Pro à Pro

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CENTRALES  
ALIMENTAIRES

D'ACHAT

### Lieu du poste

69381, LYON 01, LYON, France

### Date de publication

11 septembre 2024 à 13:01

### Valide jusqu'au

11.10.2024

de commerciaux terrain.

A la fois coach et capitaine, vous savez motiver votre équipe et prenez part à l'atteinte des objectifs.

Véritable développeur, vous avez le goût du challenge et vous maîtrisez parfaitement les techniques de vente et de commercialisation.