



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-des-ventes-grand-ouest-menuiserie-f-h>

Chef des Ventes Grand Ouest (menuiserie) F/H

Description

Accompagner et faire grandir une équipe de commerciaux itinérants vous motivent ?

Et si vous rejoignez une entreprise solide qui valorise l'expertise ?

Notre client, entreprise familiale devenue groupe industriel, se classe parmi les premiers fabricants et concepteurs français, avec l'une des plus importantes lignes de fabrication de menuiseries PVC. Reconnu par ses clients artisans, grâce notamment à sa forte qualité de service, il recherche, dans le cadre d'une création de poste, son(sa) futur(e)

Chef des Ventes Grand Ouest de la France (Menuiserie) F/H.

Le challenge :

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous jouez un rôle clé dans le management et le développement de l'équipe terrain de votre secteur.

A cet effet, vous assurez les principales missions suivantes :

- **Recrutement et intégration** : Participation au recrutement des commerciaux, formation à la prise de poste (technique, administratif, commercial, relation client).
- **Animation d'équipe** : Management d'une équipe de 11 VRP, – accompagnement terrain, suivi individuel et collectif, analyse des performances, fixation des objectifs, entretiens annuels.
- **Support technique et commercial** : Réponse aux sollicitations, gestion des litiges, expertise sur les dossiers complexes.
- **Représentation de l'entreprise** : Présence sur les salons professionnels, accueil des visiteurs, valorisation de l'image de marque.
- **Action commerciale** : Élaboration d'argumentaires, organisation de réunions produits, veille concurrentielle, participation aux réunions de la direction commerciale.

Les + du poste ?

- Intégrer une PME familiale, fabricant français, structurée.
- Rémunération attractive, intéressement, participation...

Qualifications

- Vous êtes titulaire d'une formation à minima Bac +2 et justifiez d'une expérience significative en management d'équipe commerciale dans le secteur de la menuiserie.

Organisme employeur

JBL Conseil

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

49007, ANGERS, ANGERS,
France

Salaire de base

60000 € - **Salaire de base**
61000 €

Date de publication

12 janvier 2026 à 14:03

Valide jusqu'au

11.02.2026

- Connaissance des produits et du réseau de distribution.
- Leadership et aisance managériale.
- Disponibilité pour les déplacements sur le secteur attribué.

Poste basé dans la région Grand Ouest, secteur de 26 départements (50, 14, 61, 29, 56, 22, 35, 53, 72, 28, 45, 41, 37, 49, 44, 85, 79, 86, 36, 18, 17, 16, 87, 24, 33, 47)

Ce challenge vous inspire ? N'hésitez plus et postulez !