



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-des-ventes-national-f-h-5>

Chef des Ventes National F/H

Description

Rattaché au Directeur Commercial, vous jouez un rôle clé dans le management et le développement de l'équipe commerciale. Vous pilotez le développement commercial en agissant comme un véritable facilitateur et moteur de performance pour votre équipe.

En tant que véritable coach, votre mission principale est d'accompagner l'équipe commerciale et de vous assurer que vos collaborateurs atteignent leurs objectifs, dans une logique d'accompagnement sur le terrain et de suivi de proximité.

Vos missions sont les suivantes :

- Manager et faire grandir votre équipe : suivi de l'activité, réunion hebdomadaire, présence terrain, formation ;
- Déployer et suivre le plan de développement commercial ;
- Suivre les indicateurs de performance et réaliser le reporting à la Direction ;
- Réaliser la veille concurrentielle.

Le poste est basé en Vendée, avec une présence régulière attendue au siège. Vous êtes également mobile pour accompagner vos équipes sur l'ensemble du territoire national.

Qualifications

De formation supérieure, vous justifiez d'une expérience confirmée en tant que Chef des Ventes, avec la gestion d'une équipe commerciale et vous avez acquis une forte expérience terrain. Vous êtes issu de la vente BtoB dans un environnement technique, idéalement au sein de l'industrie ou du BTP.

Vous avez le goût du challenge. Habile négociateur, vous savez faire preuve de diplomatie, de ténacité et de persévérance. Votre leadership naturel, votre capacité à cadrer et dynamiser une équipe, feront de vous un élément clé de la stratégie de développement du Groupe.

Organisme employeur
SARL THEODORE SEARCH

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
85191, LA ROCHE SUR YON, LA
ROCHE SUR YON, France

Date de publication
14 octobre 2025 à 13:07

Valide jusqu'au
13.11.2025