



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-des-ventes-negoce-construction-f-h>

Chef des Ventes- Négocier Construction F/H

Description

En tant que Chef des Ventes, vous aurez les responsabilités suivantes :

Développement commercial :

- Mettre en œuvre la stratégie commerciale en cohérence avec la politique du groupe.
- Prospecter, négocier et suivre les clients professionnels.
- Développer le chiffre d'affaires, la marge et la vente de services.
- Assurer la veille concurrentielle et la mise à jour du CRM.

Pilotage et management :

- Encadrer, animer et motiver l'équipe commerciale.
- Fixer et suivre les objectifs individuels et collectifs.
- Assurer la montée en compétence et l'intégration des collaborateurs.

Participation à la stratégie :

- Contribuer à la définition de l'offre produits/services et à la politique d'achat.
- Être force de proposition sur les actions marketing et commerciales.
- Gérer les litiges clients/fournisseurs et participer au recouvrement si besoin.

En fonction du candidat.

Qualifications

Le profil recherché pour ce poste de Chef des Ventes :

- Solide expérience en développement commercial BtoB et en management d'équipe.
- Maîtrise des techniques de vente, de négociation et des outils informatiques (CRM, gestion commerciale).
- Connaissance technique des produits du bâtiment ou de l'aménagement souhaitée.
- Leadership naturel, sens du relationnel, rigueur et goût du terrain.

Organisme employeur

MICHAEL PAGE INTERNATIONAL
FRANCE

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACCUEIL OU
ACCOMPAGNEMENT SANS
HÉBERGEMENT D'ADULTES
HANDICAPÉS OU DE
PERSONNES ÂGÉES

Lieu du poste

74281, THONON LES BAINS,
THONON LES BAINS, France

Salaire de base

54000 € - Salaire de base
66000 €

Date de publication

27 décembre 2025 à 08:03

Valide jusqu'au

26.01.2026