



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-des-ventes-negoce-construction-f-h>

## Chef des Ventes- Négoce Construction F/H

## Description

En tant que Chef des Ventes, vous aurez les responsabilités suivantes :

## Développement commercial :

- Mettre en œuvre la stratégie commerciale en cohérence avec la politique du groupe.
  - Prospecter, négocier et suivre les clients professionnels.
  - Développer le chiffre d'affaires, la marge et la vente de services.
  - Assurer la veille concurrentielle et la mise à jour du CRM.

## Pilotage et management :

- Encadrer, animer et motiver l'équipe commerciale.
  - Fixer et suivre les objectifs individuels et collectifs.
  - Assurer la montée en compétence et l'intégration des collaborateurs.

### Participation à la stratégie :

- Contribuer à la définition de l'offre produits/services et à la politique d'achat.
  - Être force de proposition sur les actions marketing et commerciales.
  - Gérer les litiges clients/fournisseurs et participer au recouvrement si besoin.

En fonction du candidat.

## Qualifications

Le profil recherché pour ce poste de Chef des Ventes :

- Solide expérience en développement commercial BtoB et en management d'équipe.
  - Maîtrise des techniques de vente, de négociation et des outils informatiques (CRM, gestion commerciale).
  - Connaissance technique des produits du bâtiment ou de l'aménagement souhaitée.
  - Leadership naturel, sens du relationnel, rigueur et goût du terrain.

## Organisme employeur

MICHAEL PAGE INTERNATIONAL  
FRANCE

## Type de poste

### Temps plein

## Secteur

ACCUEIL OU  
ACCOMPAGNEMENT SANS  
HÉBERGEMENT D'ADULTES  
HANDICAPÉS OU DE  
PERSONNES ÂGÉES

### Lieu du poste

74281, THONON LES BAINS,  
THONON LES BAINS, France

## Salaire de base

54000 € - **Salaire de base**  
66000 €

**Date de publication**

**Valide jusqu'au**  
26.01.2026