



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-des-ventes-restauration-commerciale-f-h>

## CHEF DES VENTES restauration commerciale F/H

### Description

#### Mission :

Reportant directement à la Direction Commerciale, le/la chef.fe des ventes a comme objectifs principaux de développer l'activité de sa zone et d'animer et soutenir l'équipe locale, pour l'aider à vendre plus et mieux.

Plus précisément, il/elle devra :

- Augmenter le CA, la marge et le nombre de clients
- Animer, coordonner, accompagner et faire monter en puissance les 3 ou 4 commerciaux du secteur
- Garder et conquérir en direct quelques clients supplémentaires stratégiques
- Etre en appui sur le terrain pour les situations difficiles.
- Recommander et mettre en application des actions et outils ou méthodes nouvelles pour améliorer les performances et la qualité de travail des commerciaux.
- Etre un absorbeur de stress et un diffuseur d'énergie, disponible et constructif, pour que chacun soit à 100% !

### Qualifications

Expérience de 5 ans et + dans la Restauration Commerciale,

Expérience convaincante dans le développement commercial ou a minima être doté(e) d'un tempérament commercial affirmé !

Vous avez déjà managé ou avez envie de prendre cette responsabilité et on vous en donnera l'opportunité.

Vous devez avoir déjà travaillé avec les Fruits & Légumes.

A l'aise avec les chiffres, les outils informatiques et les analyses qui en découlent pour orienter les actions prioritaires sur votre zone.

### Organisme employeur

FLORIAN MANTIONE INSTITUT

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

33063, BORDEAUX, BORDEAUX,  
France

### Salaire de base

50000 € - **Salaire de base**  
70000 €

### Date de publication

1 juillet 2025 à 15:04

### Valide jusqu'au

31.07.2025

Structuré(e), organisé(e), tenace, fiable, vous êtes particulièrement attentif(ve) au service client et à la qualité du travail de votre équipe.

Vous gardez le goût du terrain et êtes convaincu(e) que montrer l'exemple est un puissant vecteur de motivation pour les équipes.

Vous avez l'habitude d'être moteur dans une entreprise, ambitieux(se) dans vos missions, et résolument généreux(se) dans votre engagement.

Il est proposé :

- le titre de chef des ventes (Toulouse et environs-3 départements limitrophes)
- en CDI, forfait cadre,
- avec une rémunération fixe de 50-70k€ (dont 35-40k€ de fixe+primes) + voiture de fonction + tel + ordinateur
- 2 semaines de formation
- et l'opportunité de participer de près au développement d'une entreprise volontaire et sans complexe, à l'esprit très entrepreneurial !

Définition de fonction détaillée sur le site internet du cabinet de recrutement Florian Mantione Institut RH avec la référence : VLE25MC153N