



<https://latribunelibre.com/emploi/chef-fe-de-projet-acheteur-se-f-h>

Chef.fe de projet acheteur.se F/H

Description

Au sein d'une équipe de 6 acheteur.se.s chef.fe.s de projet, un.e business developer, un.e responsable admin et le CEO, ta mission sera de créer les meilleurs objets pour tes clients !

Concrètement ?

- Tu es le.la conseiller.e et l'interlocuteur.trice privilégié.e d'un portefeuille de clients Bogoods,
- Tu fais vivre à tes clients une expérience exceptionnelle du brief jusqu'à la livraison produit : tu soignes la relation client sur toutes tes commandes et délivres un service d'excellence,
- Tu recueilles et analyses le brief de ton client,
- Tu imagines une solution créative pour répondre à ses attentes et ses enjeux,
- Tu proposes un concept produit et/ou un objet innovant et respectueux de l'ADN et des valeurs de ton client,
- Tu interrogues et challenges les usines susceptibles de correspondre à la demande de ton client, sur leurs spécificités : délais, prix, normes, qualité, transport
- Tu réalises le devis et calcules la rentabilité de ton offre produit
- Tu présentes ton concept au client,
- Tu lances et suis la production et la livraison dans le respect des engagements pris,
- Tu assures une veille concurrentielle et étudies les tendances de consommation et nouvelles innovations produits,
- Tu partages sur les opportunités marchés et tendances que tu observes,
- Tu enrichies et améliores notre expérience client en proposant des services additionnels.

Qualifications

- Tu as au minimum 2 ans d'expérience dans les achats ou le développement produit : tu as idéalement sourcé et développé des produits / biens de consommation avec des usines à l'étranger
- Tu es féru.e de nouvelles tendances, d'habitudes de consommation ou de technologie
- Chaque nouvelle demande client est pour toi l'occasion de renforcer la relation avec ton client en te montrant réactif.ve, fiable et pertinent.e
- Ainsi, tu es multi-casquette et tu as le sens du service
- Tu es prêt.e à ouvrir toutes les options pour lui proposer la meilleure solution et gérer son projet de A à Z
- Tu es curieux.se et sait poser les bonnes questions pour faire avancer ton

Organisme employeur

Bogoods

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES SOCIÉTÉS
HOLDING

Lieu du poste

92040, ISSY LES MOULINEAUX,
ISSY LES MOULINEAUX, France

Salaire de base

37000 € - Salaire de base
40000 €

Date de publication

24 septembre 2025 à 15:14

Valide jusqu'au

24.10.2025

projet

- Tu sais analyser des informations avec bon sens pour prendre des décisions avisées dans tes projets
- Tu es à l'aise pour présenter des informations oralement à ton client
- Tu maîtrises Excel et les données chiffrées
- Tu parles anglais
- Tu as envie de rejoindre une équipe pour travailler dans la bonne humeur et en musique
- Tu apprécies les environnements agiles et les nouveaux challenges plutôt que la routine et les procédures.

Même si tu ne te reconnais pas à 100% dans le profil mais que tu te vois dans le poste, postule !

Envie de rejoindre l'aventure Bogoods ?

- Envoi ton CV et gagne des points bonus en nous racontant pourquoi tu veux nous rejoindre
- Echange téléphonique (10 minutes) et entretien RH visio (30 minutes) avec Pauline, notre Talent Acquisition
- RDV dans nos locaux à Issy Les Moulineaux (2h) avec Mathieu, le CEO et des membres de l'équipe Bogoods pour une rencontre dans la vie, la vraie, suivi d'un petit exercice pratique
- On t'embarque dans l'équipe !

Les plus Bogoods :

- Salaire fixe + prime annuelle collective au prorata
- RTT
- Télétravail possible jusqu'à 2 jours par semaine
- Tickets restaurant
- Des événements d'équipe et une équipe soudée
- Un vélo électrique pour tes trajets domicile-travail