



<https://latribunelibre.com/emploi/client-executive-partner-f-h>

Client Executive Partner F/H

Description

Missions :

- Vous déterminez les ventes et l'approche client, fixez des objectifs de vente et êtes en charge de la planification et de trouver des solutions pour les activités concernées.
- Vous êtes en charge des principaux KPI financiers (prises de commandes, revenus et marges) avec un focus particulier sur la croissance et la prise de commande.
- Vous êtes en charge de la Powermap chez votre client.
- Vous occupez des leads et opportunités et établissez des relations commerciales.
- Vous êtes en charge de la négociation et vous gérez les ventes de votre propre organisation.
- Vos clients sont tous les clients de sur secteur de la finance et des assurances vous devez donc connaître et comprendre le marché/contexte.
- Vous avez à cœur de satisfaire les clients en les conseillant et vous les aidez à développer leur connaissance sur l'utilisation des outils et des solutions.
- Vous conseillez également les autres collaborateurs sur le client.

Organisme employeur

Atos

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES SIÈGES
SOCIAUX

Lieu du poste

95063, BEZONS, BEZONS, France

Salaire de base

150000 € - **Salaire de base**
180000 €

Date de publication

21 décembre 2025 à 14:02

Valide jusqu'au

20.01.2026

Qualifications

- Vous êtes de formation universitaire supérieure Bac +5 minimum (École de commerce ou école d'ingénieur) ou justifiez d'une qualification professionnelle pertinente.
- Vous possédez une expérience approfondie sur des projets clients dans un contexte opérationnel.
- Vous avez une expérience de vente sur le marché externe à un niveau similaire d'au moins 10 ans.
- Votre réseau de contacts est déjà établi.
- Vous justifiez d'une ou plusieurs expériences sur des projets internationaux et/ou divers comptes/industries.
- Vous avez un tempérament commercial, orienté(e) résultat et êtes connu(e) pour votre leadership.
- Vous êtes d'un bon relationnel, capable de créer des liens et de gérer des relations sur du long terme.
- Vous parlez anglais couramment et connaissez le vocabulaire professionnel.