



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-acquisition-business-travel-f-h-2>

COMMERCIAL TRAVEL F/H

ACQUISITION

BUSINESS

Description

Dans un environnement en pleine expansion, nous vous attendons pour développer notre clientèle de prestige et intégrer notre équipe de collaborateurs (200 personnes) passionnés du voyage !

Dans le cadre de son développement, **VoyagExpert** recherche son/sa futur(e) **Commercial(e) Acquisition Business Travel** en CDI, basé(e) sur notre plateau d'affaires de **Nantes**.

Votre mission :

Au sein de l'équipe commerciale, votre objectif principal sera de **conquérir de nouveaux clients entreprises** et de développer notre portefeuille BtoB.

Vos missions incluent :

- **Prospection et rendez-vous clients** : rencontrer des décideurs (directeurs financiers, services généraux, acheteurs, etc.), identifier leurs besoins et leur présenter la valeur ajoutée de nos solutions et services Business Travel.
- **Appels d'offres et propositions sur mesure** : rédiger des réponses personnalisées et des mémoires techniques adaptés aux cahiers des charges (marchés publics et privés).
- **Négociation et conclusion** : mener les échanges jusqu'à la signature des contrats.
- **Interface et coordination** : collaborer avec les équipes internes (implémentation, opérations, Account Managers) pour garantir une intégration fluide et un suivi client optimal.

Chaque réponse étant **100 % sur mesure et personnalisée**, votre rôle sera un véritable **travail de conseil stratégique** auprès de nos prospects.

Informations pratiques :

- Poste en CDI à pourvoir dès que possible ;
- Poste basé à Nantes (travail hybride) ;
- Déplacements : occasionnels (*Quelques déplacements ponctuels en France sont à prévoir*).

Rémunération et Avantages :

- 2 jours de télétravail hebdomadaire ;
- **Titre restaurant (7,00 € donc 50% pris en charge employeur) ;**
- Selon accords collectifs en vigueur ;
- **Un intéressement annuel attractif, versé sous forme d'avance trimestrielle.**

Organisme employeur
VOYAGEXPERT

Type de poste
Temps plein

Secteur
ACTIVITÉS DES AGENCES DE VOYAGE

Lieu du poste
France

Date de publication
25 septembre 2025 à 15:08

Valide jusqu'au
08.10.2025

- **Un PEE et un PERCOL**
- **3 jours congés payés supplémentaires, après 1 an minimum d'ancienneté**
- Une complémentaire santé et une prévoyance obligatoire pour le salarié, **prise en charge à 100% par l'employeur**
- 4 jours de congés annuels rémunérés, pour enfant malade (moins de 12 ans)
- Prime d'ancienneté à partir de 3 ans minimum d'ancienneté.

Qualifications

Idéalement, vous disposez d'une expérience réussie dans le secteur du **Business Travel** ou de la **vente de services BtoB** et vous possédez les qualités suivantes :

- **Expérience commerciale confirmée** : prospection, négociation et closing.
- **Compétences analytiques et rédactionnelles** : capacité à comprendre les besoins, à synthétiser et à formuler des propositions convaincantes.
- **Excellent relationnel et communication** : sens de l'écoute, diplomatie et aisance auprès d'interlocuteurs de haut niveau.
- **Organisation et rigueur** : gestion efficace de vos priorités et de vos dossiers.
- **Formation supérieure** en commerce, gestion ou équivalent.
- **Anglais courant**, indispensable dans un environnement international.

VOYAGEXPERT reconnaît tous les talents. Nous sommes attachés à la mixité et à la diversité. A ce titre, nous vous informons que la politique d'embauche de VOYAGEXPERT, vise également à améliorer la représentation des personnes handicapées au sein de ses effectifs. Vous êtes titulaire d'une RQTH ? Alors n'hésitez pas à nous signaler les aménagements que nous pourrions mettre en place pour vous accueillir au mieux !