



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-b-to-b-f-h-6>

Commercial B to B F/H

Description

Votre territoire

- Zone à couvrir :
 - Département de l'Hérault (34)
- Organisation du travail :
 - Aucun découchage nécessaire sauf déplacements exceptionnels (formation etc)

Vos missions principales

Vous serez responsable du développement d'un portefeuille clients industriels pour des offres de services et de location en cycles longs d'engins de manutention.

- Présentation et vente de nos services :
 - Contrats de location longue durée et vente de matériels neufs ou d'occasion.
 - Contrats de maintenance multimarques pour parcs de clients propriétaires.
 - Services complémentaires tels que la location court terme, la logistique intégrée ou la gestion de parc.
- Gestion et suivi des activités commerciales :
 - Prospection active pour développer le portefeuille clients.
 - Construction du cahier des charges après étude des besoins sur site.
 - Montage des dossiers commerciaux.
 - Conduite d'entretiens de vente et négociations commerciales.
 - Suivi des affaires et relations clients.

Qualifications

Votre profil

- Expérience minimum de **2 ans** en cycles de vente longs ou vente de services B2B.
- Excellentes compétences en prospection, négociation et gestion de la relation client.
- Connaissance ou appétence pour le milieu industriel (secteurs variés acceptés : location de véhicules, photocopieurs, nacelles, ascenseurs, etc.).
- Bonne organisation, autonomie et capacité à atteindre vos objectifs de vente.

Ce que nous offrons

- **Rémunération attractive :**

- Salaire fixe de 2 100 euro brut/mois.
- Commission déplafonnée permettant d'atteindre des salaires motivants
- Commissions garanties au démarrage selon profil.
- Paniers repas
- Mutuelle d'entreprise prise en charge à 100%

- **Outils professionnels :**

- Voiture de fonction, ordinateur, téléphone, tablette.

- **Encadrement :**

- Formation et accompagnement dès votre intégration
- Statut cadre

Pourquoi rejoindre l'entreprise ?

Il s'agit d'une entreprise nationale en constante croissance, offrant des opportunités de développement personnel et professionnel. Intégrer une équipe où vos efforts seront valorisés et où vous pourrez construire une carrière enrichissante.