



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-b2b-f-h-25>

Commercial B2B F/H

Description

Nous recrutons pour notre client, leader incontournable dans la location et la vente de matériel professionnel pour la construction et la manutention, un TECHNICO-COMMERCIAL H/F en CDI sur le Pas-de-Calais. Le poste est à pourvoir dès que possible. Vos missions seront les suivantes :

- Assurer la promotion des biens, produits et services proposés par la société
- Assurer le maintien et le développement du portefeuille clients et du chiffre d'affaires
- Etablir un plan de prospection
- Déterminer avec précision les besoins du client
- Proposer une solution au client en tenant compte du contexte financier et technique
- Assurer la prospection et le suivi de la clientèle
- Etablir des comptes-rendus de visite et d'activité
- Procéder à des études tarifaires
- Participer à la réponse d'appels d'offres
- Participer à des salons professionnels
- Mettre en oeuvre, respecter et faire respecter les process applicables au sein de la société

Qualifications

- Combativité
- Dynamisme
- Relationnel excellent

Première expérience réussie dans le domaine de la vente d'engins industriels, de TP ou agricoles en B2B.

Profil technique et commercial.

Organisme employeur

Synergie

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE TRAVAIL TEMPORAIRE

Lieu du poste

62160, BOULOGNE SUR MER, BOULOGNE SUR MER, France

Salaire de base

30000 € - **Salaire de base**
55000 €

Date de publication

7 septembre 2024 à 21:02

Valide jusqu'au

07.10.2024