



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-b2b-f-h-7>

## Commercial B2B F/H

### Description

Nous recrutons pour notre client, leader incontournable dans la location et la vente de matériel professionnel pour la construction et la manutention, un TECHNICO-COMMERCIAL H/F en CDI sur le Pas-de-Calais. Le poste est à pourvoir dès que possible. Vos missions seront les suivantes :

- Assurer la promotion des biens, produits et services proposés par la société
- Assurer le maintien et le développement du portefeuille clients et du chiffre d'affaires
- Etablir un plan de prospection
- Déterminer avec précision les besoins du client
- Proposer une solution au client en tenant compte du contexte financier et technique
- Assurer la prospection et le suivi de la clientèle
- Etablir des comptes-rendus de visite et d'activité
- Procéder à des études tarifaires
- Participer à la réponse d'appels d'offres
- Participer à des salons professionnels
- Mettre en oeuvre, respecter et faire respecter les process applicables au sein de la société

### Qualifications

- Combativité
- Dynamisme
- Relationnel excellent

Première expérience réussie dans le domaine de la vente d'engins industriels, de TP ou agricoles en B2B.

Profil technique et commercial.

### Organisme employeur

Synergie

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE TRAVAIL TEMPORAIRE

### Lieu du poste

62160, BOULOGNE SUR MER, BOULOGNE SUR MER, France

### Salaire de base

30000 € - **Salaire de base**  
55000 €

### Date de publication

24 août 2024 à 17:02

### Valide jusqu'au

23.09.2024