



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-batiment-f-h-2>

COMMERCIAL BATIMENT F/H

Description

Rattaché au Directeur Commercial, vous êtes chargé de trouver en amont les projets de construction/rénovation en métallerie/charpente ou en enveloppe du bâtiment sur votre zone géographique, à savoir l'Ouest de la France. Vous développez un portefeuille de clients et en assurez son suivi en identifiant les interlocuteurs sur les projets (MOA, AMO, architectes et BET). Vous prenez les RDV avec les prescripteurs et décideurs, analysez les attentes et les besoins techniques, conseillez et proposez des solutions en fonction des besoins, réalisez des offres sur ces projets et menez à bien les négociations commerciales et techniques avec vos responsables.

Qualifications

De formation technique en Bâtiment, débutant ou avec une première expérience dans une entreprise du bâtiment, vous avez idéalement une attirance pour la relation commerciale.

A l'aise avec les différents interlocuteurs du bâtiment, vous avez le sens de l'écoute et vous savez identifier l'ensemble des attentes de votre client. Reconnu pour votre aisance relationnelle et votre goût marqué pour la technique, vous faites preuve d'autonomie, d'organisation, de rigueur, de pugnacité et d'esprit d'équipe.

Poste basé idéalement à Rennes ou Nantes, avec des déplacements sur la région, proposant des missions variées, et la possibilité de participer activement au développement de l'entreprise, avec de réelles perspectives d'évolution à court terme.

Organisme employeur

IMEO CONSEIL

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRE MISE À DISPOSITION DE RESSOURCES HUMAINES

Lieu du poste

35238, RENNES, RENNES, France

Date de publication

3 octobre 2024 à 15:02

Valide jusqu'au

02.11.2024