



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-btob-en-prestation-de-services-techniques-f-h>

Commercial BtoB en prestation de services techniques F/H

Description

Vous êtes expérimenté(e) dans la vente de services à destination de clients en BtoB (PME / ETI / Grandes Entreprises) ? Vous cherchez un poste qui vous permettra à la fois de vous établir au sein d'une agence, et de visiter vos clients et vos prospects sur votre propre terrain de jeu?

N'hésitez pas à nous adresser votre CV : nous vous présenterons le poste et l'entreprise qui recrute.

Au sein de votre agence située à Saint-Pierre de Chandieu, accompagné(e) par votre manager d'agence :

- Vous reprenez un portefeuille de clients existants (présence à l'agence : 1 - 2 jours par semaine).
- Vous développez votre portefeuille de clients BtoB secteur Lyon Sud, composé de professionnels uniquement (industrie, tertiaire, GMS...).

En prospectant sur votre propre zone de chalandise, à savoir les départements : de l'Ardèche (07), de la Drôme (26), et la partie Nord de l'Isère (38).

- Après avoir analysé le besoin de votre client (prestation de service technique), vous établissez les devis, négociez le contrat, et suivez l'avancement du projet qui sera le mieux adapté à ce qu'il souhaite (minimum 4 mois de vente).
- Vous assurez la fidélisation votre client et pouvez lui proposer d'autres services complémentaires, toujours compatibles avec ses besoins.

Qualifications

Vous avez une expérience significative dans la vente de services en BtoB (par exemple, pour des services autour de la maintenance, des logiciels, de la sécurité...) et idéalement en vente longue. Vous connaissez le rythme partagé entre un travail à l'agence, et les déplacements sur votre zone géographique pour visiter vos clients à fidéliser et vos prospects.

Vous êtes reconnu pour votre excellent relationnel, votre ténacité, votre souhait d'être autonome sur vos missions, et avez l'esprit d'équipe avec vos futurs collègues en agence.

Votre goût du terrain et votre réelle appétence pour la prestation de service seront nécessaires pour vous épanouir sur ce poste.

Atouts du poste :

Poste à pourvoir en CDI au sein de l'agence de Saint-Pierre de Chandieu.
Rythme de travail mixte entre présence à l'agence, et présence chez vos prospects

Organisme employeur
CABEO RH

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
38189, HEYRIEUX, HEYRIEUX,
France

Salaire de base
40000 € - **Salaire de base**
45000 €

Date de publication
6 janvier 2025 à 20:07

Valide jusqu'au
05.02.2025

et clients.

Aucun découchage. (25 à 30.000km réalisés sur une année en moyenne).

Composition de la rémunération :

- Un fixe mensuel brut de base jusqu'à 3500€ pour un profil expérimenté sur un poste similaire (39,5k).
- Un variable dé plafonné selon divers objectifs (5 à 8k aux 1 à 2 premières années).
- Accord d'intéressement.
- Véhicule de service ou de fonction avec carte Total.
- Statut cadre pour un profil expérimenté.
- Un variable attractif et dé plafonné.
- Un CSE.
- Des tickets restaurants à 11€.
- Téléphone et ordinateur portable de fonction.
- Aucun découchage. (25, 30.000km à l'année).

Un parcours d'intégration est prévu afin que vous vous appropriiez les techniques commerciales propres à l'entreprise, et que vous appreniez l'aspect technique du métier.

#premium