



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-btob-f-h>

Commercial BtoB F/H

Description

Issu(e) idéalement d'une formation commerciale, vous avez pour mission l'acquisition de nouveaux prospects et la gestion du portefeuille clients.

Vous proposez des solutions sur mesure à vos clients, êtes à l'aise pour participer aux évènements (salons, congrès) et aimez travailler au sein d'une équipe.

Vous avez la maîtrise de votre marché et êtes toujours à l'écoute des nouveautés.

Qualifications

Vous avez le sens de l'écoute et de l'organisation, un dynamisme commercial et le gout du challenge ?

Vous ne lâchez rien pour dépasser vos objectifs ?

Vous aimez réussir et faire réussir une équipe commerciale ?

Vous cherchez à intégrer le service commercial d'un groupe innovant et à forte croissance ?

C'est par ici, postulez !

Organisme employeur

TalentPeople

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

78133, CHAMBOURCY,
CHAMBOURCY, France

Date de publication

21 septembre 2024 à 15:02

Valide jusqu'au

21.10.2024