



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-btob-madrid-f-h>

Commercial BtoB Madrid F/H

Description

Fondé en 1997, le **Groupe XEFI** est aujourd'hui **un des leaders européens en vente de matériel informatique et services associés auprès des TPE, PME, ETI et Administrations Publiques.**

Avec près de 900 collaborateurs orientés service client, innovation et qualité, le groupe a vu tripler ses effectifs en 3 ans.

Présent en France, Espagne, Belgique, Suisse et Monaco, XEFI compte plus de 180 agences informatiques et bureautiques de proximité.

Notre ambition pour 2025 : une couverture européenne avec 2 000 collaborateurs, 500 agences pour 500 M€ !

Dans cette optique de fort développement, ADITO, société spécialisée en recrutement, recherche leur futur :

Organisme employeur
ADITO RH

Type de poste
Temps plein

Secteur
AUTRE MISE À DISPOSITION DE RESSOURCES HUMAINES

Lieu du poste
France

Date de publication
29 août 2024 à 15:02

Valide jusqu'au
28.09.2024

BUSINESS DEVELOPER ESPAGNE (F/H)

Rattaché au directeur du réseau et basé à l'agence de MADRID, le Business Developer aura pour mission d'assurer la **prospection et le développement en franchise du modèle XEFI sur l'Espagne, Madrid et ses alentours.**

Votre **objectif sera le recrutement de nouveaux franchisés.**

Ce que vous aurez plaisir à réaliser :

- Vous assurez l'application du processus de recrutement de franchisés et l'adaptation à l'environnement local.
- Vous remontez les informations quotidiennement et travaillez étroitement avec les fonctions supports de la filiale (Madrid) pour atteindre vos objectifs.
- Vous êtes garant : du respect des valeurs du groupe, de la transmission de la culture de la société, du contrôle et de la bonne application du savoir-faire sur le terrain aux plans qualitatifs et quantitatifs.

Qualifications

Postulez si :

- Vous êtes issu(e) d'une formation Bac +2 minimum en commerce ou management.
 - Vous possédez une expérience réussie de 5 ans minimum dans le management, le développement, l'animation d'un réseau de franchises , ou de la commercialisation d'une marque sur un territoire national.
 - Véritable chasseur, vous êtes autonome au sein d'une aventure professionnelle ayant des objectifs clairs.
 - Vous aimez fédérer et emmener vos équipes avec vous dans des projets ambitieux.
 - Vous aimez le commerce, le terrain, le challenge.
 - Véritable fonceur, vous êtes force de proposition pour le groupe.
 - L'adaptabilité est une de vos qualités majeures.
-
- **Rémunération attractive selon profils (fixe + variable) / Statut Cadre**
 - **Véhicule de société et téléphone professionnel (déplacement national)**

Cette opportunité vous correspond ?

Alors, postulez ! Nous attendons votre candidature !

Pour ce poste en **CDI statut Cadre, basé à MADRID ou ses alentours**, nous avons confié le recrutement à notre conseil **Adito RH**.

Son consultant répondra à toutes les candidatures.