



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-btob-menuiseries-exterieures-f-h>

Commercial BtoB menuiseries extérieures F/H

Description

Venez rejoindre notre équipe de technico commerciaux (h/f) qui sont présents sur le territoire français. Au nombre de 23, ils ont en charge le développement de 2 ou 3 départements selon le potentiel. Axé sur la vente auprès des professionnels (b to b), il développe lors portefeuille clients et fidélise.

Notre projet est de recruter nos futurs collaborateurs (h/f) pour développer l'est de La France.

Vous aurez pour mission de :

- Mettre en œuvre des stratégies de prospection pour élargir votre portefeuille clients.
- Organiser et animer des rendez-vous client pour diagnostiquer les besoins et proposer des solutions adaptées.
- Utiliser votre expertise technique pour conseiller les clients et résoudre les problématiques liées à nos produits de menuiserie.
- Représenter FenêtréA lors d'événements professionnels pour promouvoir notre gamme de produits.
- Élaborer des propositions commerciales convaincantes, en adéquation avec les besoins des clients.
- Assurer un suivi des ventes et un reporting régulier pour analyser les performances et ajuster les actions commerciales en conséquence

Qualifications

Pour ce poste, vous justifiez :

- Une aptitude reconnue à négocier et à convaincre, avec des compétences commerciales éprouvées.
- Un minimum de 5 ans d'expérience professionnelle, idéalement acquise en tant que Technico-commercial dans le domaine de la menuiserie en B to B
- Un niveau d'études Bac + 3 ou supérieur, avec une connaissance approfondie des gammes de produits de menuiserie et des processus de tarification.
- Une maîtrise des outils informatiques, notamment Prodevis et Hercule Pro.

Organisme employeur
FENETREA

Type de poste
Temps plein

Secteur
FABRICATION D'ÉLÉMENTS EN
MATIÈRES PLASTIQUES POUR
LA CONSTRUCTION

Lieu du poste
56012, BEIGNON, BEIGNON,
France

Salaire de base
32000 € - **Salaire de base**
50000 €

Date de publication
24 décembre 2025 à 16:03

Valide jusqu'au
23.01.2026

Le poste est à pourvoir en CDI, vous bénéficiez :

- Une rémunération compétitive composée d'un salaire fixe et d'une partie variable.
- Une participation à l'intéressement de l'entreprise.
- Une voiture de fonction ainsi que tous les outils nécessaires à votre activité.
- Un service commercial organisé avec un directeur commercial, des chefs de vente, des assistants commerciaux sur un plateau technique basé à Beignon, et un service SAV compétent sur le territoire.