



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-btob-nord-est-en-cdi-f-h-2>

## Commercial BtoB Nord-Est en CDI F/H

### Description

Notre équipe Kalixens RH Loire Nord, acteur du recrutement local, saura travailler avec vous autour de votre projet professionnel en toute confidentialité et transparence.

Notre objectif : faire se rencontrer les bons projets et provoquer l'épanouissement professionnel !

Nous recherchons pour une entreprise spécialisée dans la fabrication et la commercialisation de textiles techniques, un Commercial BtoB (H/F) en CDI, sur la partie Nord-Est du territoire.

Vous intégrerez l'équipe commerciale composée de trois responsables commerciaux, et participerez à la commercialisation de produits à haute technicité.

Rattaché au Directeur commercial, vous assurez les missions suivantes :

- Réaliser la prospection téléphonique afin de développer le portefeuille existant
- Préqualifier les besoins clients en amont de la visite commerciale
- Effectuer les rendez-vous clients suite aux préqualifications effectuées en amont
- Proposer les produits catalogue ainsi que des produits plus spécifiques adaptés au besoin de votre client
- Mettre en place différentes actions de promotion et de préconisation afin de fidéliser les clients existants
- Etablir les fiches techniques des produits
- Calculer les prix de revient et réaliser les devis
- Procéder à un reporting régulier et un suivi administratif sur le CRM
- Etre garant de la satisfaction client à toutes les étapes du projet

Une période de formation est prévue afin de pouvoir maîtriser les différents produits de la société. Le secteur géographique étant sur la zone Nord-Est de la France, des déplacements réguliers sont à prévoir (2 à 3 découchés par semaine).

Le poste est à pourvoir en CDI.

Le salaire sera compris entre 35 et 60K euros bruts annuels (primes incluses).

Cette opportunité vous intéresse ? Postulez dès à présent !

Ensuite ?

Audrey et Sarah étudieront votre candidature avec attention, si votre profil est retenu, vous serez recontacté pour un premier échange téléphonique.

### Qualifications

Vous êtes titulaire d'une formation commerciale technique Bac+2 à Bac+5

Vous justifiez d'une expérience significative d'au moins 3 ans dans un environnement commercial BtoB.

### Organisme employeur

KALIXENS RH ROANNE

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE TRAVAIL TEMPORAIRE

### Lieu du poste

42187, ROANNE, ROANNE, France

### Salaire de base

35000 € - Salaire de base  
60000 €

### Date de publication

17 septembre 2024 à 11:02

### Valide jusqu'au

17.10.2024

Savoir-être :

Vous êtes reconnu pour votre aisance relationnelle et votre sens de l'organisation.

La rigueur, persévérance et ténacité sont de mises

Savoir-faire :

Compétences solides en relations commerciales BtoB

Bonne maîtrise de l'outil informatique, plus particulièrement du Pack Office et d'un CRM

Maîtrise de la commercialisation de produits techniques