



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-btob-nord-est-en-cdi-f-h-2>

Commercial BtoB Nord-Est en CDI F/H

Description

Notre équipe Kalixens RH Loire Nord, acteur du recrutement local, saura travailler avec vous autour de votre projet professionnel en toute confidentialité et transparence.

Notre objectif : faire se rencontrer les bons projets et provoquer l'épanouissement professionnel !

Nous recherchons pour une entreprise spécialisée dans la fabrication et la commercialisation de textiles techniques, un Commercial BtoB (H/F) en CDI, sur la partie Nord-Est du territoire.

Vous intégrerez l'équipe commerciale composée de trois responsables commerciaux, et participerez à la commercialisation de produits à haute technicité.

Rattaché au Directeur commercial, vous assurez les missions suivantes :

- Réaliser la prospection téléphonique afin de développer le portefeuille existant
- Préqualifier les besoins clients en amont de la visite commerciale
- Effectuer les rendez-vous clients suite aux préqualifications effectuées en amont
- Proposer les produits catalogue ainsi que des produits plus spécifiques adaptés au besoin de votre client
- Mettre en place différentes actions de promotion et de préconisation afin de fidéliser les clients existants
- Etablir les fiches techniques des produits
- Calculer les prix de revient et réaliser les devis
- Procéder à un reporting régulier et un suivi administratif sur le CRM
- Etre garant de la satisfaction client à toutes les étapes du projet

Une période de formation est prévue afin de pouvoir maîtriser les différents produits de la société. Le secteur géographique étant sur la zone Nord-Est de la France, des déplacements réguliers sont à prévoir (2 à 3 découchés par semaine).

Le poste est à pourvoir en CDI.

Le salaire sera compris entre 35 et 60K euros bruts annuels (primes incluses).

Cette opportunité vous intéresse ? Postulez dès à présent !

Ensuite ?

Audrey et Sarah étudieront votre candidature avec attention, si votre profil est retenu, vous serez recontacté pour un premier échange téléphonique.

Qualifications

Vous êtes titulaire d'une formation commerciale technique Bac+2 à Bac+5

Vous justifiez d'une expérience significative d'au moins 3 ans dans un environnement commercial BtoB.

Organisme employeur

KALIXENS RH ROANNE

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE TRAVAIL TEMPORAIRE

Lieu du poste

42187, ROANNE, ROANNE, France

Salaire de base

35000 € - Salaire de base
60000 €

Date de publication

17 septembre 2024 à 11:02

Valide jusqu'au

17.10.2024

Savoir-être :

Vous êtes reconnu pour votre aisance relationnelle et votre sens de l'organisation.
La rigueur, persévérance et ténacité sont de mises

Savoir-faire :

Compétences solides en relations commerciales BtoB
Bonne maîtrise de l'outil informatique, plus particulièrement du Pack Office et d'un CRM
Maîtrise de la commercialisation de produits techniques