



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-btob-ouest-f-h>

## Commercial BtoB – Ouest F/H

### Description

Rejoignez le leader de l'information décisionnelle et accompagnez les entreprises dans leurs défis stratégiques !

Ce que nous vous proposons :

- Être l'interlocuteur privilégié des PME et grands décideurs (DRH, DAF, Experts-comptables, DGS, etc.), en les accompagnant dans leurs enjeux quotidiens grâce aux solutions innovantes et expertes du Groupe SVP.
- Ici, chaque jour est différent : vous conseillez des dirigeants de secteurs variés, vous adaptez votre discours à des problématiques concrètes, et vous développez votre expertise en environnement juridique, économique et RH.

Vos missions :

- Prospection et conquête : Vous identifiez de nouvelles opportunités et développez votre portefeuille clients sur votre zone géographique.
- Conseil et vente : Vous écoutez les problématiques des décideurs (PME, collectivités, grands comptes) et proposez les solutions adaptées : veille juridique, accès à nos experts, digitalisation RH.
- Savoir-faire terrain et digital : Vous combinez prospection terrain, réseaux sociaux (LinkedIn) et utilisation de nos outils internes pour maximiser votre efficacité.
- Relation client de haut niveau : Vous interagissez avec des interlocuteurs C-Level en adaptant vos approches pour répondre à des défis stratégiques concrets.
- Fidélisation et suivi : Vous accombez vos clients pour garantir la qualité et l'impact des services délivrés.
- Soutenu par les équipes marketing, communication et administration des ventes, vous bénéficiez d'un environnement de travail collaboratif et de moyens concrets pour performer.

### Qualifications

Ce poste est fait pour vous si :

- Vous avez une formation commerciale Bac+2/3 et 2 ans minimum d'expérience réussie en vente BtoB.
- Vous aimez travailler en autonomie, tout en collaborant avec des équipes expertes.
- Vous êtes à l'aise pour échanger avec des dirigeants et des décideurs.
- Vous faites preuve d'un excellent relationnel, d'adaptabilité et d'organisation.
- Vous avez une appétence pour les sujets juridiques, économiques et RH.

Pourquoi rejoindre SVP ?

- Un impact concret : Vous répondez à des problématiques réelles d'entreprises et contribuez à leur performance durable.
- Une grande diversité de clients : PME, grandes entreprises, collectivités – chaque

**Organisme employeur**

SVP

**Type de poste**

Temps plein

**Secteur**

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**

33063, BORDEAUX, BORDEAUX,  
France

**Salaire de base**

40000 € - **Salaire de base**  
70000 €

**Date de publication**

5 juillet 2025 à 19:04

**Valide jusqu'au**

04.08.2025

mission est unique.

- Un environnement stimulant : Travaillez avec des experts juridiques et métiers pour monter en compétence.
- Un équilibre vie professionnelle / vie personnelle attractif, avec la possibilité de télétravailler jusqu'à 3 jours par semaine.
- Une rémunération attractive : Package (fixe + variable déplafonné), en fonction de votre profil et expérience.
- Des avantages complets : Tickets restaurant, mutuelle avantageuse, participation, prime vacances, épargne salariale, etc.
- Un parcours d'intégration sur mesure : Formations, accompagnement, et partage de connaissances pour garantir votre réussite.
- Poste en home office avec des déplacements quotidiens sur votre secteur et un véhicule de fonction.