



<https://latribunelibre.com/emploi/commercial-btoc-f-h-15>

Commercial BtoC F/H

Description

Tu veux participer à la transition énergétique sur ton territoire ?
Tu aimes le contact client, tu es convaincant(e), engagé(e), et tu veux contribuer concrètement au développement du solaire à La Réunion ?

Nous recrutons un **Chargé(e) de Développement BtoC H/F** pour un **acteur local de référence dans le secteur du photovoltaïque**, afin de renforcer son maillage commercial auprès des particuliers.

Les missions: **Générer, suivre, transformer des projets solaires particuliers**

Prospection & développement commercial

Suivi des dossiers & accompagnement client

Ambassadeur de la transition énergétique

Qualifications

Les + attendus du candidat:

☑ Tu es :

- À l'aise en rendez-vous client, pédagogue et convaincant(e)
- Rigoureux(se), autonome, avec un bon esprit d'équipe
- Engagé(e) pour l'environnement et les solutions locales

Tu sais :

- Gérer un portefeuille client particulier
- Suivre un cycle de vente complet (de la prise de contact à la signature)
- T'adapter aux différents profils de clients, poser les bonnes questions
- Organiser ton planning, assurer tes relances, atteindre tes objectifs

Les critères obligatoires:

Bac+2 minimum (commerce, énergie, environnement ou équivalent)

Expérience d'au moins 2 ans dans la vente BtoC terrain (idéalement technique ou énergétique)

Bon niveau de discours commercial et de compréhension produit

Intérêt marqué pour la transition énergétique et les enjeux locaux

Organisme employeur

LIGN7

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

97416, ST PIERRE, ST PIERRE,
France

Salaire de base

30000 € - **Salaire de base**
35000 €

Date de publication

8 janvier 2026 à 08:03

Valide jusqu'au

06.02.2026

